

الفصل السادس

مهارات الاتصال والقائد الرياضى

- * أهمية مهارات الاتصال للقائد الرياضى
- * أساسيات عملية الاتصال
- * طبيعة عملية الاتصال
- * مبادئ الاتصال الجيد
- * تنمية مهارات الاتصال الفاعل للقائد الرياضى
- * قياس مهارات الاتصال للقائد الرياضى

obeikandl.com

١- أهمية مهارات الاتصال للقائد الرياضي

لكي تكون قائداً فاعلاً و تستطيع التأثير على الآخرين وتوجيههم ينبغي عليك أن تتقن مهارات الإتصال بأنواعها المختلفة ، إذ لا يكفي أن تقرأ بعض النصائح عن مهارات الإتصال ، بل ينبغي أن تتحذ العديد من الخطوات الهامة التي تساعد على اكتساب وتنمية مهاراتك الإتصالية .

إن النجاح في العمل القيادي الرياضي يعتمد بدرجة كبيرة على قدرة القائد الرياضي على الإتصال الفاعل في العديد من المواقف ومع العديد من الأفراد يختلفون في مستوياتهم العمرية والثقافية والاجتماعية والمهنية .

وقد أشار محمد علاوى (١٩٩٧) إلى تعريف «الإتصال Communication» بأنه :

العملية التي تم بين طرقين، مرسل ومستقبل بغرض توصيل رسالة معينة تحمل مضموناً محدداً من المرسل عن طريق استخدام وسيلة أو قناة للاتصال . ومهارات الإتصال مثلها في ذلك مثل المهارات الأخرى كالمهارات الحركية يمكن تعلمها واكتسابها وإتقانها ، إذ أن كل فرد لديه القدرات الكافية لتدريب وتحفيز قدراته على الإتصال باستخدام الأساليب المناسبة .

وطبيعة عمل القائد الرياضي تتطلب منه العديد من أنواع الإتصال مع أنواع مختلفة من الأشخاص - أي يتطلب الأمر إرسال العديد من الرسائل لكل منهم . فالقائد الرياضي يشرح ويعلم ويوجه ويأمر ويعطى تعليمات وينظم ويناقش ويقرر ويقوم بالتقدير وغير ذلك من الأمور التي تتطلب دائماً عملية الإتصال وإرسال رسائل واضحة واستقبال العديد من الرسائل .

ومن الملاحظ أن بعض القادة الرياضيين قد يتحدثون كثيراً وأحياناً في أوقات غير مناسبة على اعتقاد أنهم يقومون بعمليات اتصال جيدة وعلى اعتقاد أن الآخرين يتقبلون رسائلهم على أكمل وجه. وفي بعض الأحيان قد يفهمون بحديثهم في تشتيت انتباه المتقبلين أو الحديث في أمور فرعية وهو الأمر الذي لا يسهم في حدوث عملية الإتصال الفاعلة.

٢ - أساسيات عملية الإتصال

إن أداء الإتصال الفاعل من فرد ما الذي يحاول إرسال رسالة إلى فرد آخر يتطلب توافر العوامل الأساسية التالية:

١/٢ - مصدر الرسالة:

تبدأ عملية الإتصال عندما يقرر فرد ما (مصدر الرسالة) أنه يريد لفرد آخر أن يعرف معلومة معينة أو محاولة توجيهه لأداء عمل ما، فكان بداية عملية الاتصال تبدأ عندما يقرر مصدر الرسالة إرسال رسالة معينة لفرد آخر أو لآفراد آخرين . وقد أشارت بعض الدراسات إلى أن مصادر الإتصال الموثوق بها لها قدرة كبيرة على التأثير على سلوك الأداء بدرجة أكبر من المصادر غير الموثوق بها، إذ غالباً ما تفسر الرسالة طبقاً لنوعية مصدرها .

٢/٢ - ترميز أو صياغة الرسالة:

تضمن عملية ترميز أو صياغة الرسالة Encoding أن يقوم مصدر الرسالة بصياغة الرسالة بصورة يستطيع المستقبل استقبالها بصورة جيدة وواضحة، وهو الأمر الذي يسهم في قدرة المستقبل على فهم مضمون الرسالة .

٣/٢ - إرسال الرسالة عبر قناة الإتصال:

يقوم المرسل (مصدر الرسالة) باختيار الوسيلة أو القناة المناسبة لإرسال رسالته، إذ أن اختيار الوسيلة أو القناة Channel الملائمة للرسالة يعتبر من الأمور

الهامة لاستقبال وفهم الرسالة، فعلى سبيل المثال إذا كانت الرسالة لفظية فيتخرج عنها موجات صوتية موجهة إلى أذن المستقبل وهي القناة التي تعبر من خلالها الرسالة.

٤/٢- استقبال وحل رموز الرسالة:

إن استقبال الرسالة يتطلب من المستقبل حل رموز الرسالة Decoding ومحاولة تفسيرها، فإذا كانت الرسالة لفظية مثلاً فهذا يعني أن المستقبل قد سمع الرسالة وفهم معناها جيداً.

٥/٢- الاستجابة للرسالة:

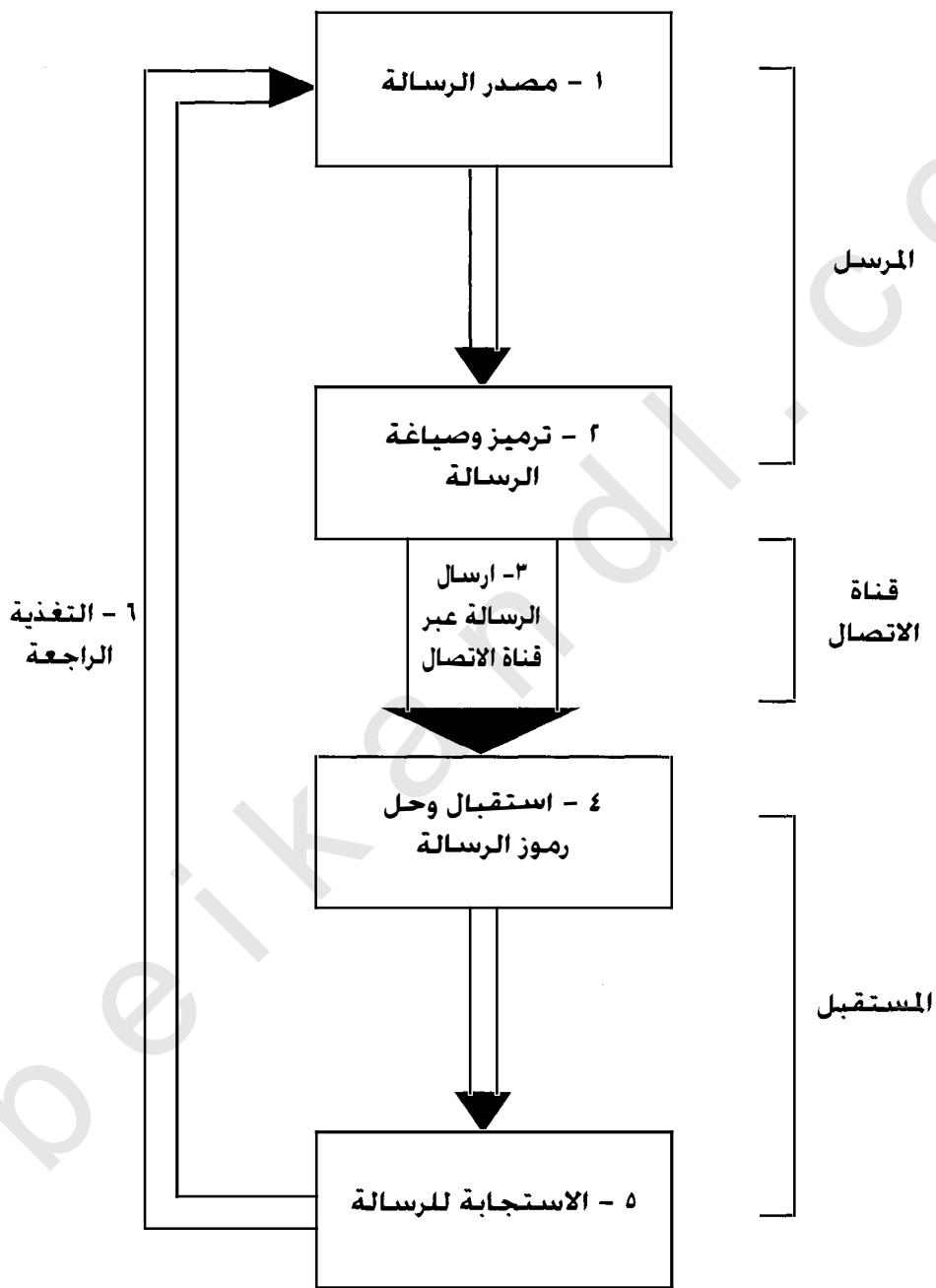
في ضوء فهم المستقبل للرسالة يقوم بالاستجابة طبقاً لمضمون الرسالة، فإذا كانت الرسالة مثلاً تتضمن المطالبة بأداء عمل ما فإن قيام المستقبل بأداء هذا العمل يعني أن المستقبل قام بالاستجابة طبقاً لمفهومه للرسالة.

٦/٢- التغذية الراجعة:

إن عملية الإتصال الفاعلة لا تنتهي باستقبال الرسالة والاستجابة لها من ناحية المستقبل ولكنها ترتبط بالتأكد من أن استجابة المستقبل تنطبق مع مضمون ومحتوى الرسالة كما أراد لها مصدر الرسالة الأمر الذي يمكن التعرف عليه عن طريق ما يسمى بالتغذية الراجعة Feedback - أي مقارنة مضمون ومحتوى الرسالة بمحتوى ومضمون الاستجابة من المستقبل، فإذا تم التطابق بينهما فهذا يعني أن الإتصال قد تم على ما يرام، وفي حالة عدم التطابق بينهما فيمكن لصدر الرسالة إعادة عملية الإتصال مرة أخرى (شكل رقم ٢٣).

ولكى يكن ضمان جودة الإتصال - أي إرسال واستقبال الرسالة بصورة جيدة، ينبغي عدم وجود عوائق فى أي مرحلة من المراحل السابقة - أي عدم وجود خصوصاء تعوق إرسال أو استقبال الرسالة، ومن بين أهم العوائق أو الضوابط التي قد تعيق فى عدم دقة المراحل السابقة ما يلى :

شكل رقم (٢٣)
أساسيات عملية الاتصال



* افتقار المرسل (مصدر الرسالة) لمهارات اللازم لصياغة الرسالة أى عدم قدرة المرسل على ترجمة أفكاره إلى الفاظ واضحة أو عدم قدرته على إظهار مشاعر معينة أو الإفتقار لبعض المهارات اللغوية أو غير اللغوية اللازم لإرسال رسالته.

* وجود عوائق أو ضوابط في قناة الإتصال مثل حدوث أصوات خارجية أخرى متداخلة مع صوت رسالتك بحيث تؤثر في قدرة المستقبل على التقاط الرسالة.

* وجود عوائق لدى المستقبل في سهولة تفسير مضمون رسالتك أو قد يكون المستقبل غير مركز لانتباذه لاستقبال الرسالة.

كما أشار مارتنز Martens (١٩٩٧) إلى أن عملية الإتصال بين القائد الرياضي والمستقبل لرسالته تتضمن ٦ خطوات كما يوضحها الشكل رقم (٢٤) على النحو التالي :

* **الخطوة الأولى** : أنت كقائد رياضي لديك أفكار أو توجيهات أو إرشادات أو تعليمات وغير ذلك مما تود أن ترسله أو تعبر عنه .

* **الخطوة الثانية** : عندئذ تقوم بترجمة ما تريده إرساله في صورة رسالة صالحة للإرسال ولتكن مثلاً رسالة لفظية .

* **الخطوة الثالثة** : يقوم المرسل (القائد الرياضي) بإرسال رسالته من خلال قناة .

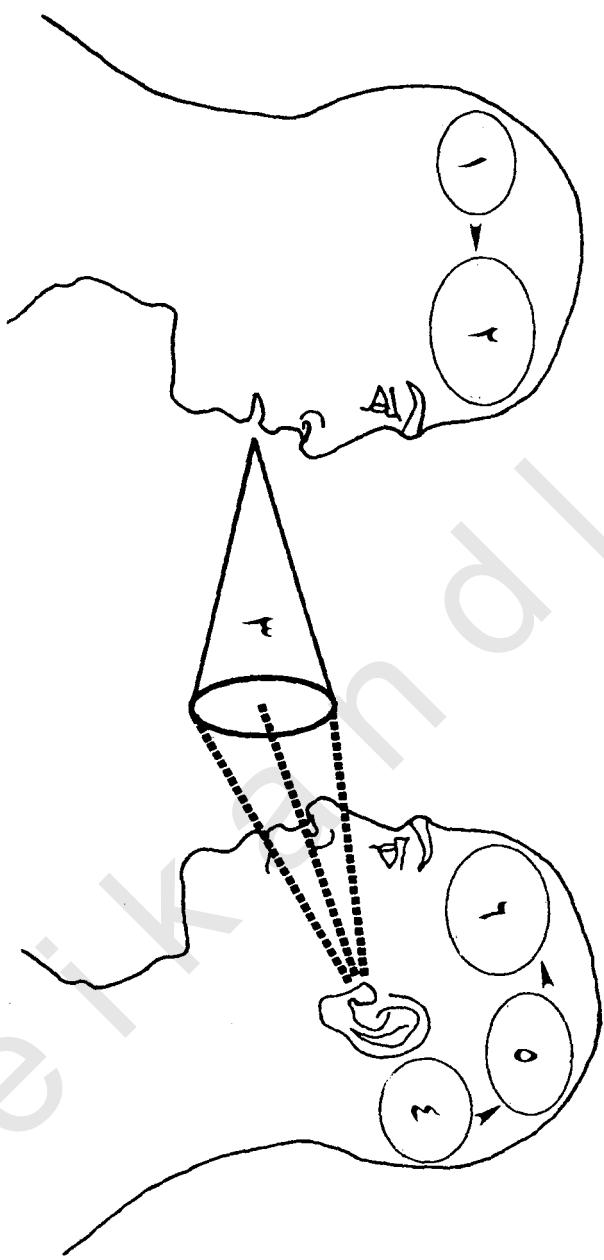
* **الخطوة الرابعة** : يقوم المستقبل باستقبال الرسالة في حالة انتباذه واستعداده لاستقبالها .

* **الخطوة الخامسة** : عقب استقبال الرسالة يقوم المستقبل بتفصير معنى الرسالة . ويعتمد هذا التفصير على مدى استيعاب وفهمه لمضمون الرسالة .

* **الخطوة السادسة** : بعد ذلك يقوم المستقبل بالإستجابة لمضمون الرسالة داخلياً (أى إعداد نفسه ذهنياً للإستجابة الفعلية للرسالة) .

وفي ضوء هذه الخطوات السابقة يقوم المستقبل بالإستجابة الفعلية لمضمون الرسالة .

شكل رقم (٤)
عملية الاتصال بين القائد الرياضي والمستقبل
عن مارتنز (Martens ١٩٩٧)



٣ - طبيعة عملية الاتصال

الاتصال لا يتضمن فقط عملية «إرسال» بل يتضمن أيضاً عملية «استقبال» فكان الاتصال الفاعل طريق مزدوج لتبادل المعلومات بين المرسل والمقبول أي من القائد إلى التابع أو المرؤوس ومن المرؤوس أو التابع إلى القائد.

وفي ضوء ذلك ينبغي على القائد الرياضي أن يتقن كل من عملية الإرسال - أي إرسال رسائل للآخرين - وعملية الاستقبال - أي استقبال رسائل من الآخرين.

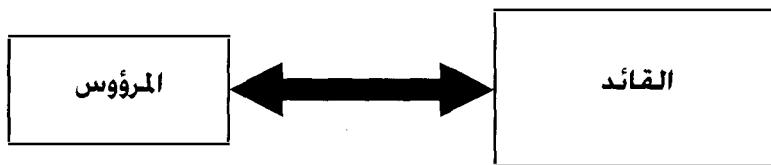
وهذا يعني عملية «الاتصال المزدوج» ما بين القائد والمرؤوس أو التابع والذى يتأسس على قيام القائد بإرسال رسالته إلى المرؤوس أو التابع وكذلك يقوم القائد باستقبال رسالة المرؤوس أو التابع، كما يوضحها الشكل رقم (٢٥).

ولا يقتصر الأمر بالنسبة للقائد على «الاتصال المزدوج» بين القائد والتابع أو المرؤوس، بل يتطلب الأمر في كثير من الأحيان الاتصال ما بين القائد ومجموعة من الأفراد وهو ما يعرف «بالاتصال المركب».

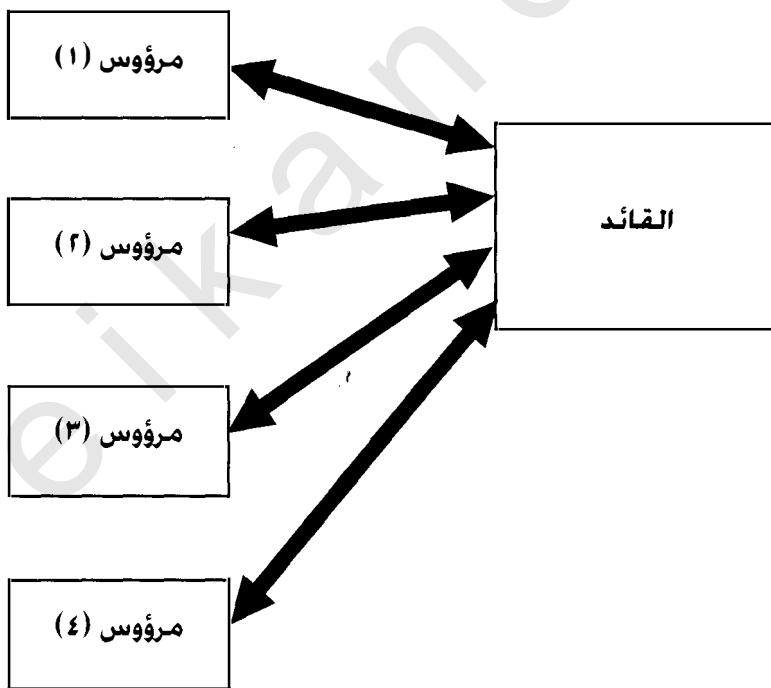
ويكون «الاتصال المركب» - أي الاتصال متعدد الإتجاهات - بين القائد (كمرسل) وبين التابعين (كمستقبلين)، وكذلك بين القائد (كم المستقبل) وبين التابعين (كمرسلين)، كما في الشكل رقم (٢٦).

فكأن طبيعة عملية الاتصال لا تضمن فقط إرسال رسائل بل تتضمن أيضاً استقبال رسائل (ويعرف غالباً بعملية الاستماع). وفي بعض الأحيان يلاحظ أن بعض القادة يميلون إلى اتقان عملية الإرسال ويركزون عليها في مجال عملية الاتصال، إلا أنهم قد لا يهتمون بعملية الاستقبال (عملية الاستماع) وهو الأمر الذي يفقد طبيعة عملية الاتصال مفهومها الحقيقي.

شكل رقم (٢٥)
الاتصال المزدوج ما بين القائد والمرؤوس



شكل رقم (٢٦)
الاتصال المركب ما بين القائد والمرؤوسين



٤ - مبادئ الاتصال الجيد

حددت جمعية «إدارة الأعمال الأمريكية As-
sociation بعض المبادئ للإتصال الجيد وأطلقت عليها الوصايا العشرة للاتصال.
ويمكن تلخيصها على النحو التالي :

٠ حاول أن تكون رسالتك واضحة قبل الإتصال :

يقصد بذلك أن المرسل ينبغي عليه أن يبدأ التفكير قبل أن يبدأ في الكلام أو
إرسال رسالته: فكما يقال إنه لا فائدة إطلاقاً من الصبور (الحنفية) إذا كان خزان
الماء فارغاً.

٠ تحقق من الهدف الحقيقي من الإتصال :

ينبغي قبل الإتصال أن تسأل نفسك: ما هو هدفي من الاتصال؟ وما الذي
أرغب في توصيله للآخرين؟ وكلما كانت الأهداف قليلة كلما كانت عملية
الاتصال مركزة وبالتالي زيادة احتمالات نجاح الإتصال.

٠ مراعاة الظروف الطبيعية والإنسانية التي يتم فيها الإتصال :

ينبغي مراعاة العوامل والظروف الطبيعية والإنسانية التي يتم من خلالها
الإتصال فلكل موقف طريقة خاصة في الإتصال وقد لا يصلح لموقف آخر.

٠ حاول إشراك الآخرين في تخطيط الإتصال :

إذ أن المشاركين في تخطيط الإتصال سوف يحرضون على منح التأييد
الإيجابي لموضوع الإتصال.

٠ الاهتمام بنبرات الصوت خلال الإتصال :

إن لنبرات الصوت والتعبيرات الجسمية أثر واضح على مدى تقبل المستقبل
رسالتك .

٠ حاول أن يتضمن اتصالك شيئاً له قيمة وفائدة للمستقبل:

إن محتوى عملية الإتصال التي تتضمن الإهتمام بحاجات ورغبات المستقبل تجد آذاناً صاغية وتشجع المستقبل على الإستجابة وتقبل توجيهات المرسل .

٠ ينبغي متابعة نتائج الإتصال:

إن متابعة الإتصال من الأهمية بمكان للتعرف على مدى تحقيق الإتصال لأهدافه .

٠ يجب أن يتأسس الإتصال الحالى بخبرات الماضي:

فالاتصال لا ينبع من فراغ ولكنه يتأسس على تراكمات من خبرات الاتصال السابقة .

٠ ينبغي اتفاق سلوكك مع اتصالك:

الاتصال الجيد هو الذي يتفق فيه سلوك المرسل مع مضمون أو محتوى رسالته فينبغي عدم وجود تناقض بين مضمون الرسالة وسلوك المرسل المرتبط بهذا المضمون .

٠ ينبغي أن تتعلم كيف تنتصت جيداً:

لكي ينتصت لك المستقبل ينبغي أيضاً أن تنتصت له جيداً.

٥ - تنمية مهارات الإتصال الفاعل للقائد الرياضى

لضمان قدرتك كقائد رياضى على الإتصال الجيد بالأعضاء أو التابعين أو اللاعبين وبالتالي القدرة على إرسال رسائل واضحة يمكنهم استقبالها وفهمها جيداً وبالتالي ضمان الإستجابة طبقاً لمضمون ومحوى رسالتك ، ينبغي مراعاة العديد من النقاط ولعل من أهمها ما يلى :

• أن تكون الرسالة واضحة:

أى أن رسالتك ينبغي أن تحدد بوضوح ما تريده دون تداخل فى المعانى أو احتمال سوء فهم فى الألفاظ.

• أن تكون الرسالة مباشرة:

وهذا يعنى توجيه الرسالة مباشرة إلى الشخص المقصود وأن تتضمن المعنى المراد توصيله له بصورة مباشرة دون محاولة الدخول في تفصيات وعموميات الوصول إلى المضمون الأصلى للرسالة.

• أن تكون الرسالة كاملة:

أى ينبغي أن تكون الرسالة جملة كاملة وغير متقطعة، فإذا أردت أن تصدر تعليمات معينة فيجب أن تكون هذه التعليمات كاملة وغير منقوصة وعدم إرسالها على مراحل متقطعة بالرغم من أن هذه التعليمات تشكل وحدة واحدة.

• أن تكون الرسالة نابعة منك أنت:

وهذا يعنى عدم استخدام صيغة الجمع في رسائلك مثل عبارات:

نحن نرى .. أو الفريق يعتقد .. بل استخدم عبارات مثل:

أنا أرى .. وفي اعتقادى أنه .. والمقصود بذلك إنك تعبّر عن رسالتك النابعة من رأيك أنت كقائد وليس معتبرة عن رأى الآخرين.

• التركيز على موضوع واحد في المرة الواحدة:

ويقصد بذلك عدم القفز أثناء إرسال رسالتك من موضوع إلى آخر دون إكماله، بل ينبغي التركيز على موضوع واحد والانتهاء منه ثم الانتقال إلى موضوع آخر متكملاً.

• أن ترسل رسالتك في الوقت المناسب:

ينبغي ضرورة إرسال رسالتك عندما تستدعي الحاجة إليها وفي وقتها المناسب وليس مبكراً أو متأخراً، فعندما يخطئ المرؤوس في أداء مهمة معينة ينبغي فوراً

مهارة الانتصار للقائد الرياض



إرسال رسالتك لإصلاح الأخطاء بدلاً من الإنتظار لوقت آخر وتوجيه انتباهه لهذا الخطأ .

• أن تكون رسالتك مساعدة:

إذا أردت أن يستمع المستقبل إلى رسالتك بصورة جيدة ينبغي الإبعاد عن الرسائل التي تتضمن الوعيد أو التهديد أو التحثير أو المناقشات السلبية ، إذ أن مثل هذه الرسائل قد تشير لديه انفعالات سلبية الأمر الذي لا يساعد على حسن استقباله لرسالتك .

وعلى ذلك ينبغي أن تكون رسالتك في صورة مساعدة للمستقبل وموجهة ومرشدة له وتنحو نحو الجانب الإيجابي وليس الجانب السلبي .

• أن تتطابق رسالتك الفظية مع رسالتك غير الفظية:

عندما يقوم القائد بإرسال رسالة لفظية للمستقبل ينبغي الحرص دائمًا على أن تكون إشاراته أو حركاته أو تعبيراته سواء بالجسم أو الأطراف أو الوجه متطابقة تماماً مع رسالته الفظية حتى لا يقع المستقبل في صراع بين مفهوم رسالتين متعارضتين في نفس الوقت أحدهما لفظية والأخرى غير لفظية .

• أن تكون رسالتك مختصرة قدر الإمكان:

إن الرسالة المطولة أو تكرار نفس الرسالة أكثر من مرة دون الحاجة إلى ذلك من الأمور التي لا تساعد المستقبل على حسن استقبال الرسالة .

ولذا ينبغي أن تجعل رسالتك مختصرة بقدر الإمكان دون الإخلال بالمعنى وحاول أن تركز على النقاط الهامة ، إذ أن التحدث طويلاً قد لا يساعد المستقبل في التفريق بين ما هو هام وما هو غير هام في رسالتك .

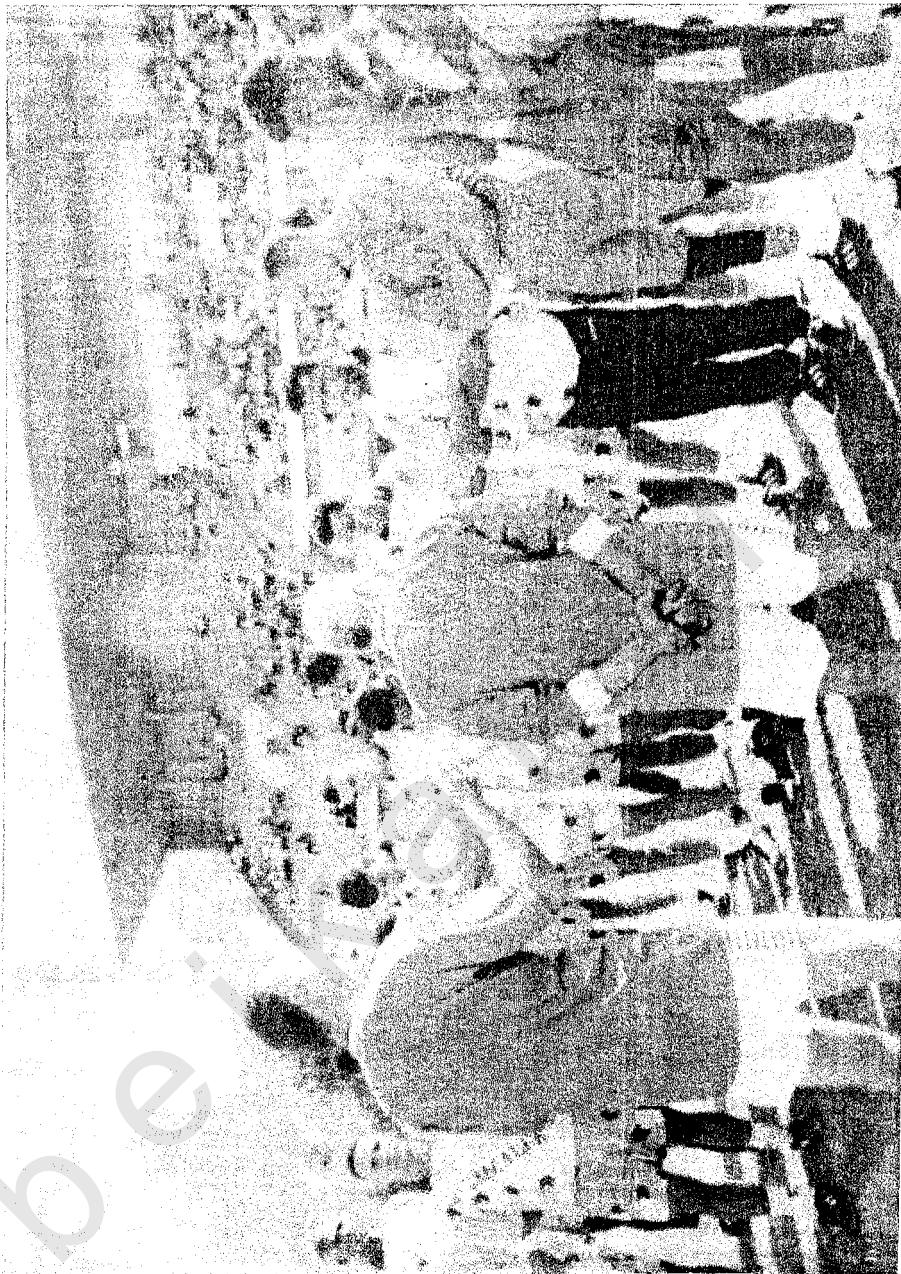
• أن تكون رسالتك مناسبة لمستوى المستقبل:

إن الرسالة الجيدة هي التي تتناسب مع المستوى العمري والثقافي والمهاري للمستقبل . فاستخدام ألفاظ أو كلمات أو مصطلحات مناسبة أو مفهومة للمستقبل يعتبر من الأمور الهامة لحسن استقبال الرسالة بصورة واضحة .

ما هو تقييمك لفاعلية الاتصال بين المدرب الرياضي - وهو أمانٌ اجتماعيٌّ ومهنيٌّ وبين لاعبي فريق النادي الأهلي؟



ما هو تقييمك لفاعلية الانضمام بين المدرب الرياضي - وهو هولندي الجنسية ولا يتقن اللغة العربية - وبين لاعبي فريق نادي الزمالك؟



٠ أن يكون المستقبل مستعداً لاستقبال الرسالة:

يجب أن يكون المستقبل مستعداً لسماعك أو رؤيتك قبل أن تبدأ في الحديث أو قبل إعطاء إشاراتك . وهذا يعني ضرورة جذب انتباه المستقبل تجاهك . وهناك العديد عن الطرق التي يمكن استخدامها في هذا المجال مثل استخدام الصفاراة لجذب الانتباه أو برفع اليد أو بإعطاء إشارات أو كلمات متفق عليها . ومهما كانت الطرق المستخدمة فمن الأهمية بمكان ضمان انتباه المستقبل التام لاستقبال رسالتك . ولذا يجب عزل أو إبعاد ما يتعارض أو يشتت انتباه المستقبل مثل عدم مواجهة وجه المستقبل لأشعة الشمس أو الوقوف بطريقة بحيث تطيع رؤيته وغير ذلك من الوسائل التي تسهم في حمن استعداد المستقبل لاستقبال رسالتك .

٠ أن تحسن استخدام صوتك لإرسال رسالتك:

إن انتباه المستقبل لرسالة القائد لا ترتبط فقط بمقدار ارتفاع صوته وسماعه له بل ترتبط أيضاً بنغمة وايقاع الصوت لكي يصبح أكثر تأثيراً في عملية الإتصال . فالقائد الجيد يقوم بإدخال تغييرات على أنماط صوته لجذب انتباه المستقبل لرسالته ومحاولته التأكيد على بعض النقاط الهامة .

ومن المفيد - أحياناً - أن تكون هناك برهة انتظار قبل إرسال بعض التوجيهات الهامة لضمان استعداد المستقبل ومحاولته التركيز على بإستقبال الرسالة التي تعقب برهة الانتظار مباشرة .

٠ أن تحسن استخدام المهارات غير اللغوية في إرسال رسالتك:

الاتصال غير اللغوي من الأهمية بمكان مثله في ذلك مثل الاتصال اللغوي ، وقد تزداد أهمية الاتصال غير اللغوي وخاصة إذا علمنا أن حوالي ٧٠٪ من المعلومات بين فردین تنتقل بصورة غير لغوية ومن بين أهم المهارات غير اللغوية «لغة الجسم Kinesics» .

ولغة الجسم تعنى كيفية الإتصال من خلال المظهر الجمئي أو القوام أو الإشارات أو سلوك اللمس أو من خلال حركات وتعبيرات الوجه والعينين والأطراف .

وهناك في كل حضارة أو ثقافة العديد من الدلائل للغة الجسم فمثلاً إيماءة الرأس قد تعنى الموافقة في الثقافة المصرية في حين أنها قد تعنى عدم الموافقة في ثقافة أخرى. كما أن المصادفة باليد عبارة عن وسيلة من وسائل الإتصال في العديد من الثقافات وغير ذلك من الدلائل الأخرى للغة الجسم.

ولعل أبلغ مثال في المجال الرياضي لاستخدام لغة الجسم كوسيلة للاتصال عندما نشاهد حكام مباراة لكرة السلة عند اتصالهم بالميكانيكي أو المسجل وأداء بعض الإشارات والحركات باليدين والجسم لشرح أخطاء اللاعب أو عند الاتصال باللاعبين لشرح عدد الرميات الحرة المتبقية.

ومهارات الاتصال غير اللغطي التي ترتبط في نفس الوقت بمضمون ومحظى الاتصال اللغطي تسهم بدرجة كبيرة في فهم رسالة المرسل، إذ أن الاتصال اللغطي يمكن أن يترجم المعلومات التي تحتوي عليها الرسالة، كما يمكن للاتصال غير اللغطي أن يترجم المشاعر والانفعالات المرتبطة بمحظى ومضمون الرسالة، وكلما كانت معلومات الرسالة اللغوية وانفعالاتها غير اللغوية متطابقة كلما كانت الرسالة أقوى أثراً.

٠ أن تتمي لديك مهارات الاستماع:

يحتاج بعض القادة إلى تنمية مهاراتهم في الاستماع. فالاتصال الفاعل يعني الإرسال وكذلك الاستقبال. فالمروءوس يرغب في التأكد من أن كل ما يقوله سيتتم الاستماع إليه من القائد.

والاستماع الجيد عملية صعبة وتتطلب التركيز المكثف والنشاط العقلى من المجتمع. وفي ضوء ذلك ينبغي على القائد أن يعمل على تنمية مهارات الاستماع لديه ويمكن التوصية باستخدام الأسلوبات التالية: شكل رقم (٢٧).

- حاول دائماً أن تستعد ذهنياً لعملية الاستماع لما يقوله المروءوس.

- استمع بانتباه واظهر له بوضوح أنك تتمتع إليه، وحاول تشجيعه على التعبير عن وجهة نظره الأمر الذي يعني أنك متتبه إلى ما يقوله.

شكل رقم (٢٧)
مهارات الاستماع للقائد الرياضي



١ - استمع للاعب بانتباه
وأظهر له بوضوح أنك
تستمع إليه.



٢ - غتنب مقاطعة حديث
اللاعب.

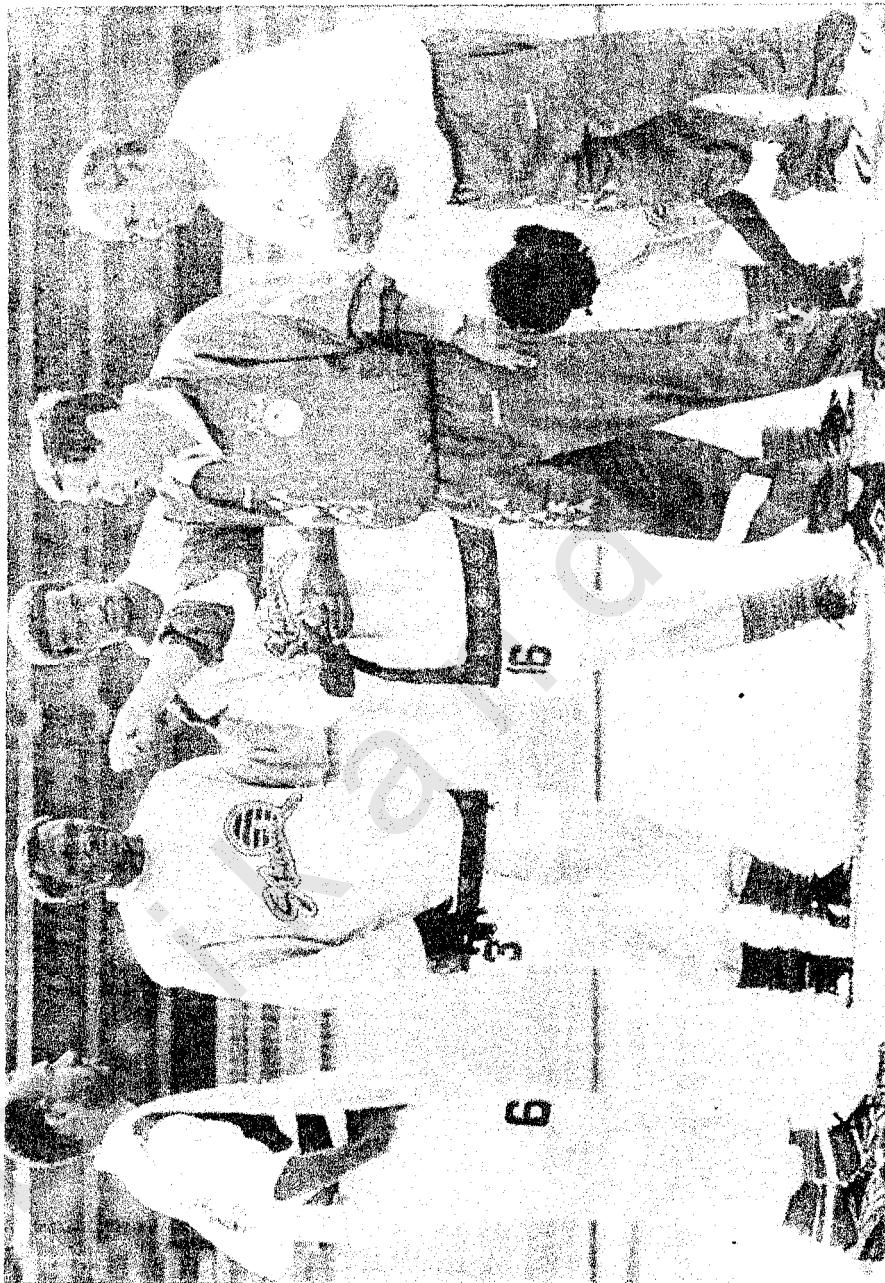
٣ - في حالة فهمك
لرسالة اللاعب حاول
أن تظهر له أنك قد
فهمت رسالته.



٤ - يمكن الاستفسار من
اللاعب عن بعض
جوانب رسالته لكي
يوضحها.



ما هو تقييمك لناعنة الاتصال بين المدرب الرياضي - كارلوس البرتو وهو برازيلي الجنسية و لا يتقن اللغة العربية - وبين لاعبي المنتخب التمومي السعودي المشارك في بطولة كأس العالم لكرة القدم عام ١٩٩٨ بفرنسا؟





ما هو تقييمك لفاعلية الاتصال بين المدرب البرازيلي زاجالو مدرب الفريق القومي البرازيلي في بطولة كأس العالم لكرة القدم عام ١٩٩٨ وبين اللاعبين البرازilians رونالدو وجون كالفير؟



ما هو تقييمك لفاعلية الاتصال بين المدرب الرياضي - كلود لوروا وهو فرنسي الجنسية - وبين لاعبي الفريق القومي الكاميروني المشارك في بطولة كأس العالم لكرة القدم عام ١٩٩٨ علماً بأن اللاعبين يتقنون اللغة الفرنسية؟

- استمع بأذنيك مع الملاحظة البصرية لتعابيرات وجسم ووجه اللاعب لكي تحدد عما إذا كان حديثه اللغظى ينطبق ويتسق مع تعابيراته غير اللغظية .
- تجنب مقاطعة حديث المتكلم ، إذ ينبغي اتاحة الفرصة كاملة له للتعبير عن الرسالة التي يريد منك أن تستقبلها .
- فى حالة فهمك لرسالة المتكلم حاول أن تظهر له أنك قد فهمت رسالته سواء باستخدامك لإيماءة بالرأس أو بتكرار خلاصة رسالته فى كلمات موجزة .
- حاول أن تعزل أو تقلل من مشتتات الانتباه التى قد تسهم فى عدم قدرتك على الاستماع مثل محاولتك الاقتراب من المتحدث أو مطالبة الآخرين بالإنصات إلى ما يقوله .
- حاول أن تدرب نفسك على أن تكون مستمعاً جيداً .

•ينبئ الحصول على تغذية راجعة:

من الضروري للقائد أن يحصل على تغذية راجعة للتأكد من أن رسالته قد تم تفسيرها جيداً عن طريق ملاحظة مدى استجابة المستقبل لرسالته وعما إذا كان قد استطاع تفسيرها بدقة وبالتالي الإستجابة الصحيحة طبقاً لحتوى ومضمون رسالة القائد .

وفي حالة عدم حصول القائد على تغذية راجعة إيجابية عندئذ يستطيع إرسال رسالته مرة ثانية بعد تقييم الأسباب التى أدت إلى عدم وصول أو إستقبال الرسالة أو الإستجابة لها كما ينبغي .

٦- قياس مهارات الإتصال للقائد الرياضى

١/٦ - اختبارات مهارات الإتصال للقائد الرياضى:

صمم محمد حسن علاوى مقياساً لمحاولة التعرف على تقييم القائد الرياضى لمهاراته الإتصالية مع الأعضاء من وجهة نظره، وفي نفس الوقت التعرف على تقييم الأعضاء لمهارات الإتصالية للقائد الرياضى من وجهة نظرهم.

ويشتمل الاختبار على صورتين: (الصورة أ) يقوم القائد الرياضى بالإجابة على عباراتها، و(الصورة ب) يقوّى العضو بالإجابة عليها. وتتضمن كل صورة نفس العبارات وعددتها ١٥ عبارة. وتم الإستجابة على العبارات على مقياس ثلاثي التدرج: (أبداً، أحياناً، غالباً).

وعند تصحيح الإختبار يتم منح الدرجات كما يلى:

- أبداً = درجة واحدة.

- أحياناً = درجتان.

- غالباً = ٣ درجات.

ويتم جمع درجات العبارات كلها وكلما اقتربت الدرجة الكلية من الدرجة ٤٥ كلما دل ذلك على زيادة تميز القائد الرياضى بالمهارات الإتصالية.

كما يمكن المقارنة بين الدرجة الكلية للقائد الرياضى في (الصورة أ) وبين متوسط درجات الأعضاء الذي يقوم القائد الرياضى بقيادتهم في (الصورة ب) وذلك بعد قسمه بمجموع درجات الأعضاء على عدد الأعضاء.

وفىما يلى تعليمات الإختبار:

• (بالنسبة للصورة أ):

* فيما يلى بعض العبارات التي توضح كيفية قيامك كقائد رياضى بمحاولة توصيل إرشاداتك وتوجيهاتك للأعضاء. والمطلوب قراءة كل عبارة جيداً ووضع علامة (✓) أمام كل عبارة وأسفل ما يتناسب مع حدوثها أثناء عملك القيادى الرياضى.

* لا توجد إجابات صحيحة وأخرى خاطئة ولكن المهم هو محاولة الإجابة بكل صدق وأمانة عن الطريقة التي تم بها عملية الاتصال بينك كقائد رياضي وبين الأعضاء.

* رجاء عدم ترك أى عبارة بدون إجابة.

٠ (بالنسبة للصورة ب) :

يمكن استخدام التعليمات التالية :

* فيما يلى بعض العبارات التى توضح كيفية قيام القائد الرياضى الذى يتولى قيادتك بتوصيل إرشاداته .

* المطلوب قراءة كل عبارة جيداً ووضع علامة (✓) أمام كل عبارة وأسفل ما يتناسب مع حدوثها أثناء العملية القيادية للقائد الرياضى .

* لا توجد إجابات صحيحة وأخرى خاطئة ولكن المهم هو محاولة الإجابة بكل صدق وأمانة عن الطريقة التي تم بها عملية الاتصال بين القائد الرياضى وبين الأعضاء .

* رجاء عدم ترك أى عبارة بدون إجابة.

مهارات الاتصال للفائد الرياضي (الصورة أ)

إعداد: محمد حسن علاوى

أنا كفائد رياضي:

غالباً	أحياناً	أبداً	العبارات
			١/ أعبر بوضوح تام عن إرشاداتى وتوجيهاتى .
			٢/ أرسل رسائل غزيرة المعلومات .
			٣/ رسائلى واضحة بصورة دائمة .
			٤/ أستمع جيداً للأعضاء وأفهم رسائلهم .
			٥/ استخدم حركات جسمى فى إرسال توجيهاتى .
			٦/ أحاول أن أجعل توجيهاتى لكل عضو فى صورة يستطيع فهمها .
			٧/ ألاحظ استجابات الأعضاء لمضمون رسالتى .
			٨/ توجيهاتى أرسلها إلى العضو المقصود و مباشرة .
			٩/ أحاول أن تكون توجيهاتى عامة للجميع .
			١٠/ إشاراتى الجسمية تعنى دائماً نفس الشى الذى تعنيه كلماتى .
			١١/ اشجع الأعضاء على تبادل المعلومات معى .
			١٢/ استخدم الاتصال ذو الاتجاهين (من القائد للعضو ومن العضو للقائد) .
			١٣/ عندما أوجه رساله فإننى أركز على موضوع واحد فقط .
			١٤/ رسائلى مختصرة دائماً .
			١٥/ جميع الأعضاء يفهمون كلماتى وإرشاداتى .

مهارات الاتصال للفائد الرياضي (الصورة ب)

إعداد : محمد حسن علاوى

أنا كعضو رياضي أرى أن قائدى :

غالباً	أحياناً	أبداً	العبارات
			١/ يعبر بوضوح تام عن إرشاداته.
			٢/ يرسل رسائل غزيرة المعلومات.
			٣/ رسائله واضحة بصورة دائمة.
			٤/ يستمع جيداً للأعضاء ويفهم رسائلهم.
			٥/ يستخدم حركات جسمه في إرسال توجيهاته.
			٦/ يحاول أن يجعل توجيهاته لكل عضو في صورة يستطيع فهمها.
			٧/ يلاحظ استجابات الأعضاء لضمون رسالته.
			٨/ توجيهاته يرسلها إلى العضو المقصود و مباشرة.
			٩/ يحاول أن تكون توجيهاته عامة للجميع.
			١٠/ إشاراته الجسمية تعنى دائمًا نفس الشيء الذي تعنيه كلماته.
			١١/ يشجع الأعضاء على تبادل المعلومات معه.
			١٢/ يستخدم الاتصال ذو الاتجاهين (من القائد للعضو ومن العضو للقائد).
			١٣/ عندما يوجه رسالة فإنه يركز على موضوع واحد فقط.
			١٤- رسائله مختصرة دائماً.
			١٥- جميع الأعضاء يفهمون كلماته وإرشاداته.

٢/٦ - قائمة مهارات الاتصال للقائد الرياضى :

٠ الوصف:

قائمة مهارات الاتصال للقائد الرياضى صممها محمد حسن علاوى لقياس القدرة على الاتصال للقائد الرياضى من وجهة نظر العضو الرياضى .

وتتضمن القائمة (١٤) سمة اتصالية وعكسها بطريقة التمايز السيمانتى ويقوم العضو الرياضى بالإجابة على القائمة طبقاً لدرجة انطباقها على قائد الرياضى وذلك طبقاً للتعليمات على مقياس سباعي التدريج .

ويتم تصحیح القائمة في ضوء السمات الاتصالية الإيجابية والسلبية على أساس تدرج الدرجات للسمات الاتصالية الإيجابية من (٧) درجات إلى درجة واحدة، وتدرج السمات الاتصالية السلبية من درجة واحدة إلى (٧) درجات، والدرجات العالية تشير إلى تميز القائد الرياضى بمهارات اتصال عالية ، في حين أن الدرجات المنخفضة تشير إلى تميزه بمهارات اتصال متواضعة وذلك في ضوء مفتاح التصحیح الخاص بالقائمة .

وفيما يلى تعليمات القائمة :

في الصفحة التالية بعض الصفات التي يمكن بها وصف توجيهات أو إرشادات أو تعليمات قائدك الرياضى لك في أثناء عمله القيادى الرياضى ، والمطلوب منك تحديد تقييمك لهذه التوجيهات أو الإرشادات أو التعليمات .
والمثال التالي يوضح ذلك :

	بدرجة كبيرة	بدرجة متوسطة	بدرجة قليلة	لا ذاك ولا ذاك	بدرجة قليلة	بدرجة متوسطة	بدرجة كبيرة	
	٣	٢	١	٠	١	٢	٣	
صعبة								سهلة

ففي المثال السابق:

* إذا كانت هذه التعليمات أو التوجيهات أو الإرشادات «سهلة» بدرجة كبيرة أو متوسطة أو قليلة فضع علامة (✓) أسفل الرقم المناسب القريب من الصفة «سهلة» بما يتناسب مع وصفك لها.

* إذا كانت هذه التعليمات أو التوجيهات أو الإرشادات «صعبة» بدرجة كبيرة أو متوسطة أو قليلة فضع علامة (✓) أسفل الرقم المناسب القريب من الصفة «صعبة» بما يتناسب مع وصفك لها.

* إذا كنت لا تستطيع أن تحدد بوضوح أنها سهلة أو صعبة فضع علامة (✓) أسفل الرقم (٠).

* حاول أن تضع علامة واحدة فقط أمام كل صفة وعكّها في السطر الواحد.

* لا توجد إجابات صحيحة أو خاطئة وإنما المهم هو صدق إجابتك مع نفك.

قائمة مهارات الاتصال للفائد الرياضي

إعداد: محمد حسن علاوى

كيف تلاحظ تعليمات وتوجيهات قائدك الرياضى؟

الصفات	بدرجة كبيرة	بدرجة متوسطة	بدرجة قليلة	لا هذا ولا ذاك	بدرجة قليلة	بدرجة متوسطة	بدرجة كبيرة	الصفات
	٣	٢	١	.	١	٢	٣	
١/ غير واضحة								١/ واضحة
٢/ مباشرة								٢/ غير مباشرة
٣/ غير كاملة								٣/ كاملة
٤/ مرکزة								٤/ غير مرکزة
٥/ في وقت غير مناسب								٥/ في وقتها المناسب
٦/ مساعدة								٦/ غير مساعدة
٧/ غير مفيدة								٧/ مفيدة
٨/ معبرة								٨/ غير معبرة
٩/ غير مؤثرة								٩/ مؤثرة
١٠/ تعبّر عن رأى الآخرين								١٠/ تعبّر عن رأيه
١١/ لا تتطابق الألفاظ مع تعبيرات الوجه								١١/ تتطابق الألفاظ مع تعبيرات الوجه
١٢/ هامة								١٢/ غير هامة
١٣/ مطولة								١٣/ مختصرة
١٤/ مناسبة لللاعبين								١٤/ غير مناسبة لللاعبين

قائمة مهارات الاتصال للقائد الرياضي

إعداد: محمد حسن علاوي

كيف تلاحظ تعليمات وتوجيهات قائدك الرياضي؟

الصفات	بدرجة كبيرة	بدرجة متوسطة	بدرجة قليلة	لا هذا ولا ذاك	بدرجة قليلة	بدرجة متوسطة	بدرجة كبيرة	الصفات
	٣	٢	١	.	١	٢	٣	
١/ غير واضحة	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	١/ واضحة
٢/ مباشرة	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	٢/ غير مباشرة
٣/ غير كاملة	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	٣/ كاملة
٤/ مرکزة	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	٤/ غير مرکزة
٥/ في وقت								٥/ في وقتها
غير مناسب	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	المناسب
٦/ مساعدة	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	٦/ غير مساعدة
٧/ غير مفيدة	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	٧/ مفيدة
٨/ معبرة	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	٨/ غير معبرة
٩/ غير مؤثرة	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	٩/ مؤثرة
١٠/ تعبير عن رأى الآخرين	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	١٠/ تعبير عن رأيه
١١/ لا تتطابق الألفاظ مع تعبيرات الوجه	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	١١/ تتطابق الألفاظ مع تعبيرات الوجه
١٢/ هامة	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	١٢/ غير هامة
١٣/ مضولة	١	٢	٣	٤	٥	٦	٧	١٣/ مختصرة
١٤/ مناسبة للاعبين	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١	١٤/ غير مناسبة للاعبين

٣/٦ - قائمة مهارات الاستماع للقائد الرياضى :

قائمة مهارات الاستماع للقائد الرياضى صممها محمد حسن علاوى لقياس قدرة القائد الرياضى على امتلاكه لهارة الاستماع للأعضاء .

وتتضمن القائمة ٢٠ عبارة ويقوم القائد الرياضى بالاستجابة لعبارات القائمة على مقياس ثلاثي التدرج (نعم، غير متأكد، لا).
ويتم منح الدرجات طبقاً لما يلى :

نعم = ٣ درجات ، غير متأكد = درجتان ، لا = درجة واحدة، وكلما ارتفعت درجات القائد الرياضى كلما دل ذلك على حاجته لتنمية مهاراته على الاستماع .

وتعليمات القائمة كما يلى :

الرجاء قراءة كل عبارة من العبارات التالية ثم قرر :

- * إذا كنت تعتقد أن العبارة تنطبق عليك ضع علامة (✓) بين القوسين الموجودين أمام العبارة وأسفل كلمة (نعم).
- * إذا كنت تعتقد أن العبارة لا تنطبق عليك ضع علامة (✓) بين القوسين الموجودين أمام العبارة وأسفل كلمة (لا).
- * أما إذا كنت غير متأكد من أن العبارة تنطبق أو لا تنطبق عليك فضع علامة (✓) بين القوسين الموجودين أمام العبارة وأسفل كلمة (غير متأكد).

لاحظ عزيزى القائد الرياضى أن صدقك مع نفسك فى الإجابة على عبارات القائمة يساعدك على التعرف جيداً على مهاراتك فى الاستماع وبالتالي تقييم قدراتك الاتصالية اللازمية لنجاحك فى عملك التربوى الرياضى .

قائمة مهارات الاستماع للفائد الرياضي

تصميم: محمد حسن علاوى

أنا كقائد رياضى:	نعم	غير متأكد	لا
١/ أرى أن الاستماع للأعضاء عملية غير مشوقة .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٢/ أركز على طريقة حديث العضو وليس على محتوى حديثه .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٣/ أرى أن الاستماع موهبة ويصعب تعلمه .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٤/ أحاول أن أعطى العضو الانطباع بأننى أنصت إليه ، فى حين أنى قد أفكرا فى شئ آخر .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٥/ استمع إلى الموضوعات التى أود سماعها من العضو .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٦/ استمع إلى حديث العضو وأفكر فى الحل فى نفس الوقت .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٧/ أرى أنه من الصواب الاستماع لحديث العضو لفترة معينة أحدها بنفسى .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٨/ أعتقد أن الاستماع عملية سهلة ولا تتطلب التركيز .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
٩/ أعتقد انه ليس من الضروري أن أظهر للعضو أننى أستمع إليه .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١٠/ لا يهمنى تعابيرات جسم ووجه العضو أثناء الاستماع لحديثه ولكن يهمنى فقط الألفاظ التى يقولها .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
١١/ يمكننى مقاطعة العضو قبل أن يكمل حديثه .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

أنا كقائد رياضي:

لا	غير متأكد	نعم	
()	()	()	١٢/ أعتبر نفسي متتحدثاً جيداً ولكنني لا أجيد الاستماع.
()	()	()	١٣/ استمع فقط من الأعضاء إلى الموضوع الذي لا يحتاج إلى قدر كبير من التفكير.
()	()	()	١٤/ أحاول أن أغير موضوع حديث العضو عندما لا أرتاح إلى حديثه.
()	()	()	١٥/ أقطاع حديث العضو عندما يتحدث في موضوعات أعتقد أنها غير هامة.
()	()	()	١٦/ أحاول أن أفسر حديث العضو بأكثر من معنى.
()	()	()	١٧/ أعتقد أن الاستماع مهارة يصعب إتقانها.
()	()	()	١٨/ لا أرتاح إلى حديث بعض الأعضاء.
()	()	()	١٩/ استمع فقط إلى العضو عندما أطلب منه أن يتحدث.
()	()	()	٢٠/ لست في حاجة إلى تنمية مهاراتي على الاستماع.