

الغلاء الحالي

واسبابه

نحن في كلامنا عن الغلاء مبالغون مبالغتنا في كل شيء . فحينما ذهبنا نسع الناس يقولون ان حاجيات الميثة قلت أربعة اضعاف على القليل فاذا قلت لهم ان معدل الغلاء هو دون ذلك بكثير كذبوك . ولو صح ما يزعمون لوجب ان يزيد دخل كل انسان أربعة اضعاف ليستطيع ان يعيش كما كان يعيش قبل أيام الغلاء او ثلاثة اضعاف على القليل اذا حسبنا حساب الاقتصاد . ومعلوم ان اصحاب الرواتب لم يزد متوسط زيادة علاواتهم على ٣٠ في المئة او نحو ذلك — يدخل في ذلك موظفو الحكومة ومستخدموها والموظفون والمستخدمون في سائر الاعمال والاشغال . فالذين زاد دخلهم زيادة عظيمة هم عشرات او مئات ولم تؤثر هذه الزيادة في مجموع الامة

وعليه فاذا كان نحن الحاجيات قد زاد أربعة اضعاف والدخل لم يزد سوى نحو النصف على اكثر تقدير وكانت قدرة التوفير والمتوسط الحال على الاقتصاد لا تزيد على ٢٥ في المئة من نفقته في اكثر تقدير ايضاً وجب ان يكون الناس مندنا في مجاعة يموت بها كثيرون كل يوم . والمشاهد غير ذلك بل ان هذا القطر في مجبوحة من العيش لم يسمع بها الا في بلدان قليلة تعد على اصابع اليد الواحدة

ولمعرفة مقدار الغلاء الحقيقي نذكر اثمان بعض الحاجيات منذ اربع سنوات وانما اليوم للعقابة بينها . وانما نقول منذ اربع سنوات اي منذ سنة ١٩١٦ لا قبلها لان اثمان الحاجيات لم تزد زيادة يشعر بها تلك السنة بل كان كل شيء يباع ويشترى كما كان في سنة ١٩١٥ وسنة ١٩١٤ سنة بداية الحرب . وقد ذكر في الجدول التالي معظم ما يحتاج اليه الفرد العادي من الاصناف غير منظور فيها الى الكمية اذ التي يهنا في هذه المقابلة اختلاف الثمن . وعليه وضعنا اثمان بعض الحاجيات بالاقه والبعض بالارطل والبعض بالعدد كما ترى والاثمان كلها بالقرش الصاغ :

سنة ١٩٢٠	سنة ١٩١٦		سنة ١٩٢٠	سنة ١٩١٦
٢	١	الذبن بالرطل	٨	٢
١٠	٤	اللحم >	٦	٢
٧	٢	الصابون >	٣	١
٦	٢	الجبن >	٥	٢
٢	١	البيض كل ٥	٤	١
٣٦	١٨	السكر بالصفحة	٥٠	١٤
٢٠٨	٧٨		٢٨	١٦

وبقسمة ٢٠٨ (مع ترك الكسر) على ٧٨ نجد ان المتوسط زاد ٢٥٦٦ او مع ان نحن بعض الحاجيات كالزيت زاد اربعة اضعاف وكثير منها زاد على ثلاثة اضعاف

ولكن يجب كذلك ان يحسب اجرة المنازل وثمان الملابس . ولا يخفى ان اجرة المنازل لم تزد كثيراً اي ان معظم الزيادة لم يبلغ ضعفين ثم جاء قرار الحكومة جاعلاً حد الزيادة ٥٠ في المئة اي النصف . واما الملابس فبما زاد ثمن مادته ضعفين ومنها ما زاد ثلاثة اضعاف الى خمسة كالبفتا مثلاً . فاذا حسبنا حساب زيادة اجرة المنازل وزيادة ثمن بعض الملابس كالبفتا والجوخ والشيت والجزء والطرايش مثلاً وجدنا ان متوسط الزيادة يهبط من ٢٥٦٦ الى ٢٥٥٥ فيسير نحو ضعفين ونصف . وسبب هذا الهبوط الكثير مع عظم زيادة ثمن الملابس هو ان اجرة المنازل لم تزد سوى النصف وهي جزء كبير من النفقة الشهرية وقد تبلغ احياناً ربعها وطادة خمسها ولا تقل الا نادراً عن سدسها كما هو معلوم

وعلى هذا الحساب يجب ان يكون دخل ذي العائلة قد زاد ضعفين ونصفاً ليستطيع ان يعيش كما كان يعيش قبل الفلاء . ولكن هذا لم يحدث على المتوسط وعليه يتلاق هذا الفرق بالافتصاد وتقدره بخمسة وعشرين في المئة على الكثير . فلنفرض ان دخل زيد الشهري قبل الفلاء ١٠ جنيهات وانه ينفق دخله كله وان متوسط زيادة ماهيته او دخله ٥٠ في المئة اي ٥ جنيهات فيكون دخله الشهري ١٥ جنيهات . ولكن متوسط ثمن الحاجيات زاد ٢٥٠ في المئة . اي ان

ماهية زيد يجب ان تكون ٢٥ جنباً ليعيش بها عيشته الماضية وقد قدرنا انه يقتصد ٢٥ في المئة على الكثير اي الربع فاذا استقننا ربع الحصة وعشرين جنباً منها اي $\frac{1}{6}$ جنبه بقي لدينا $\frac{1}{18}$ الجنيه وهذا يقل $\frac{1}{3}$ الجنيه عن نفقة زيد . وطبع يجب على زيد ان يقتصد ٤٠ في المئة اي ١٠ من ٢٥ - ١٥ ليعيش كما كان يعيش . وهذا كثير عليه لا يطاق ولا يمزيه عن هذه الحال الا قو لهم انها خير من الموت . ولكن من الناس من يقول مع المنبي :

ذلاً من يسطر الدليل بعيش رب عيش اخف منه الحمام

اخبرني صديق كانت ماهيته ١٨ جنباً في الشهر في ثاني سني الحرب انه امن على حياته في احدى شركات التأمين بستين جنباً في السنة او ٥ جنبيات في الشهر بعد ان حسب انه يستطيع الدفع بسهولة . ولم يشعر بفرق سنة ١٩١٥ وسنة ١٩١٦ بل جعل يشعر بالفرق بفترة سنة ١٩١٧ وما بعدها حتى انه لم يستطع توفير المبلغ سنة ١٩١٨ وسنة ١٩١٩ مع زيادة ماهيته الى ٣٠ جنباً والمبالغة في الاقتصاد . فلجأ الى شر الوسائل وهو الدين



واذا بحثنا في الفلاء بحثاً اقتصادياً فلسفياً رأينا ان اثمان الاشياء لم تزد كما يدولنا الاول وهلة . خذ السمن مثلاً فقد كان الرطل منه بمخمة غروش وهو يباع الآن بمخمة عشر غرشاً الى العشرين اي زاد نحو اربعة اضعاف . وبمباراة اخرى ان الجنيه كان يشتري ٢٠ رطلاً منه وهو لا يشتري الآن سوى ٥ ابطال اي ان قوته الشرائية كما يقول الاقتصاديون هبطت الى خمس ما كانت ولكن هذا التقدير ليس صحيحاً على اطلاقه لان الجنيه في الحالة الاولى كان ذهباً وكان الجنيه الورق يساوي الجنيه الذهب عرفاً فلما قلّ الذهب وزاد الورق زادت قيمة الاول . وقلت قيمة الثاني حتى لقد بيع الجنيه الذهب بمبلغ ١٥٠ غرشاً وسعر في البورصة بمبلغ ١٥٥ غرشاً اي ان ثمنه ازداد النصف فهبط سعر الجنيه الورق مقابل ذلك الى نحو ٦٦ غرشاً . اي ان الفرش القديم على حساب الجنيه الذهب مئة غرش اصبح الآن يساوي $\frac{1}{3}$ غرش

واذا عدنا الى السمن قلنا ان الجنيه الذهب كان يشتري ٢٠ رطلاً منماً . وثمان رطل السمن ٢٠ غرشاً ولكن لما كان سعر الجنيه الذهب قد ارتفع الى ١٥٠

غرشاً فان هذه تشتري ٧ رطل ممن . وبضمة ٢٠ على ٧ يخرج لنا ٢٦٦٦ اي
٢٦٦٦ ومعنى ذلك ان ثمن السمن زاد في الحقيقة وواقع الامر ٢ ضعف لا خمسة
اضعاف كما ظن لاول وهلة



وقد جربت طرائق كثيرة لمقاومة الغلاء منها سيطرة الحكومة على بعض
الحاجيات لمنع احتكارها وجنى الربح المحرم منها فا اغنت هذه الطرائق كلها قليلاً .
وعندي ان افضلها اعتصاب الجمهور وامتناعه عن شراء الاشياء التي ليس مضطراً
كل الاضطرار اليها وتأجيل شرائها الى حين . ولكن الجمهور او ما يسعونه الرأي
العام كثير التقلب لا يستقر على حال . وقد اذكر في تلبه هذا حكاية الامبراطور
كاليجولا الروماني فقد ربي ذات يوم يتسم لتسمه وقد عراه شيء من القهول
فقيل له في ذلك فاجاب تمنيت لو تجمع رقاب الجمهور في رقبة واحدة فأضربها
ضربة اطبع بها الراس عن البدن

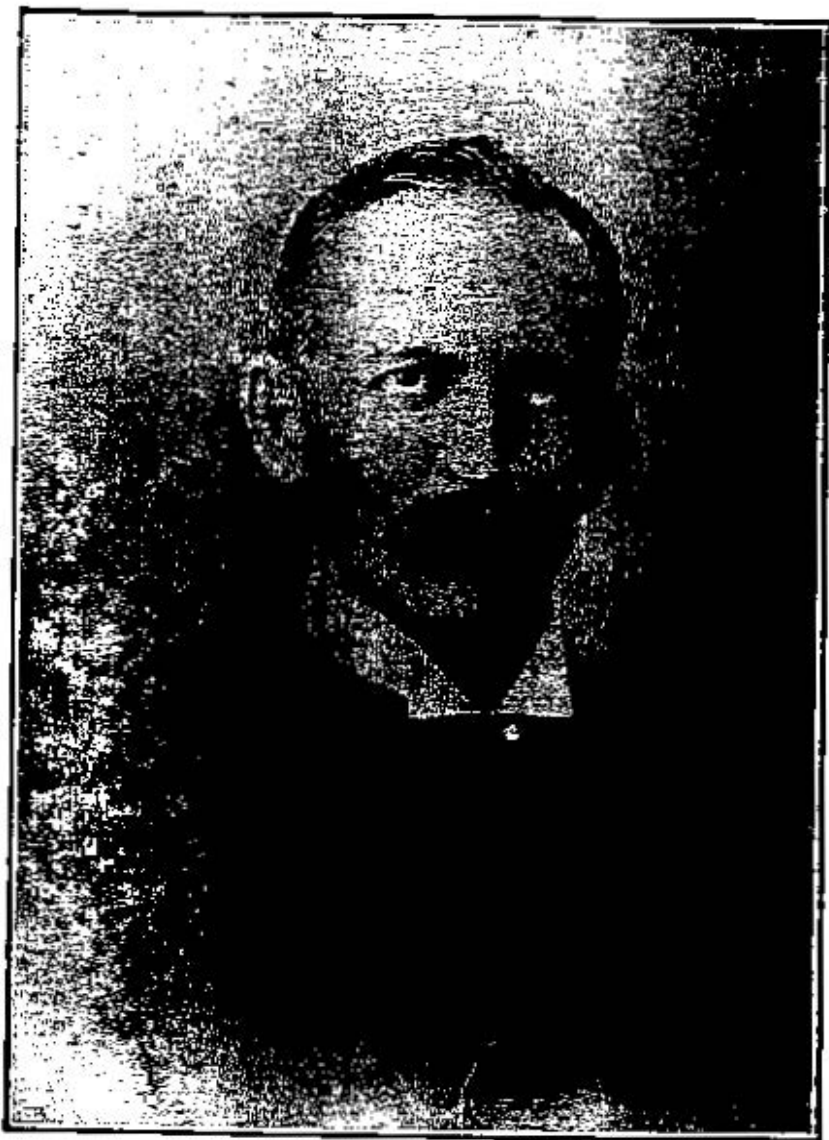
وقد حسب بعض المؤرخين هذه الامنية عليه واتهموه بالقسوة والبله
بسببها . ولكن لو عاش اولئك المؤرخون الى يومنا هذا ورأوا كيف يجني الجمهور
على نفسه بنفسه ويبحث عن حفته بظلمته لمدروا كاليجولا على قوله . وقد
جرب اعتصاب الجمهور غير مرة فنجح ايمانجاح . جرب في باريس اعتصاب الناس
على الاتوموبيل لماجاوزت اجوره حد المتعقول فاضطر اصحاب مركبات الاتوموبيل
الى التفتقر مرضين وجرب اعتصاب اصحاب المعامل في اميركا على تجار السكر
وجميع الدلائل تدل على انهم مفلحون في اعتصامهم

وجرب اعتصاب الجمهور في هذه العاصمة فنجح ايمانجاح ولكن لم يشعر
بأحد لانه لم يكن مدبراً ولانه جرى بلا جمعية ولا طنطنة . ذلك ان
سقاة الليموناده وغيرها من الشرابات اتفقوا فيما بينهم على تعليق اوراق في
دكاكينهم يعلنون فيها رفع ثمن الكاس من نصف غرش الى غرش . ومضى ايام على
هذه الحالة وفيما انا ماراً ذات يوم امام دكان الليموناده رأيت الساقى واقفاً لا يمل
عملاً خدثته بامر هذه الزيادة فضمت منه ان سوقهم كاسدة . ثم بعد ايام مرت
من هناك فوجدت الورقة قد زعت فسألته عنها فقال ان عندهم الآن كاسين كاساً
بنصف غرش وكاساً بفرش . فطلبت ان يريني الكاس الاوى فاذا بها الكاس القديمة

في حجمها وكاس الفرس أكبر منها. وهكذا فإن الجمهور غير متمدد قلبيته يفوز متمدداً
والحق يقال ان في زيادة كاس الليموناده وامتطاطها ١٠٠ في المئة غشياً على الجمهور.
فإنه قبل رفع فنجان القهوة الى ضعف ثمنه لأن الناس لا يستفنون عندنا عن
الجلوس في القهوة فحسبوا هذه الزيادة اجرة الجلوس واما سقاة الليمونادة فلا
يجالس عندهم ولا كراسي

اما هبوط اسعار الاشياء الى مستواها القديم فستحيل لاسباب اهمها زيادة
اجور العمال وتعيين حد لهذه الاجور تنهطاه الى الامام ولا تنحصر عنه الى
الوراء. ومن هذه الاسباب خسارة ملايين الرجال في الحرب الماضية واضطرار
الحكومات المختلفة الى تعيين معاشات لعائلاتهم وبالتالي الى زيادة ميزانياتها
والديون الاهلية زيادة تضطر معها الى فرض الضرائب الكثيرة لا يفاء تلك الديون
وهذا لا يكون قبل مرور عشرات السنين. ومنها زيادة معدل الفائدة الى آخر ما
هناك. وعندى ان متوسط نفقات المعيشة يقف عند ٥٠ في المئة زيادة على ما كان في
الماضي. اي ان ما كان يشتري بعشرة جنيهات قبل الحرب يشتري بخمسة عشر جنبها
ولا ريب ان اول ما يساعد على زول الأثمان الى هذا المستوى هو ظهور
الذهب واختفاه الورق وعلان الحكومات والبنوك الرسمية الكبرى انها مستعدة
لاستبدال الورق المتداول بالذهب. فان من اسباب رخص اوراق النقود عدم
ثقة الناس بها لاسباب قد لا تكون صحيحة في احيان كثيرة ولكن لا يمكن
اقناعهم بخطايم وعليه يارعون الى تصريف الورق بمشترى الاشياء التي ينظنون
انها اثبت منه وبعدم المساومة في ثمنها كثيراً فهم يستبدلونها بعقار وبمحل ذهبية
وباشياء منزلية غير سريعة العطب. وهذا يملل ارتفاع اثمان المقار عندما الى حد
يجاوز المعقول والمتقول. ولا مشاحة ان نفضل الوسائل لازالة الفلاء قلة النقود
المتداولة وبالتالي غلاؤها فاذا غلت النقود رخصت الاشياء واذا رخصت غلت
كذلك زيته او بخفضه زيادة الانتاج كما قال جميع علماء الاقتصاد وكما هو
مفهوم بالبدية. ولكن هذه الزيادة لا يمكن ان تكون الآن الا تدريجية بسبب
تقد كثير من الايدي العاملة في الحرب واختلال الموازنة في الاعمال والاشغال
ومما يزيل الفلاء او يخفضه المنافسة الصناعية والتجارية لاجلها تقضي الى تخفيض
الريح القاعش كما لا يخفى





الرئيس هورد بلي

President Howard S. Bliss, D.D., LL.D.

متتطف اغسطس ١٩٢٠

امام الصفحة ١١٧