

## احكام انكليزية في العمولة والسمرة

يراد بالعمولة او السمرة اجرة العميل او السمار او الدلال وكل من يتوسط بين البائع والشاري والمالك والمتاجر والدائن والمستدين وما اشبهه . وليس لما عند الانكليز قانون للسمرة افرده البارنت ولكن عندم احكام حكم بها القضاة او اقرها العرف والاستعمال ومدار الاحكام فيها اثبات ما نواه السمار ومن استخدمه حين استخدامه له والعمل به وقد تكون السمرة جزءا كبيرا او صغيرا من المال المتعامل به ويرجع فيها الى الشرط او الاتفاق الذي تم بين السمار ومن استعمله واذا لم يكن بينها شرط فالرجوع فيها الى العرف ليمرر مثلا ان يقول مالك لسمار اعطيك خمسة جنيهات اذا وجدت لي مشتريا يشتري بيتي بالف جنيه او يقول له اعطيك كل ما يزيد من الثمن عن الف جنيه او اعطيك واحدا في المئة على الالف الاولى من ثمنه واثنين في المئة على كل ما يزيد من الثمن فوق الف جنيه . واما اذا قال له نش في عن مشتري يشتري بيتي بالف جنيه فاعطيك ما يقابل اتعابك فلا حق للسمار الا بما يقابل اتعابه اذا وجد المشتري

والاتفاق بين السمار ومستخدمه اما ان يكون شفاهيا او كتابة . والاتفاق الكتابي يجب ان يجب حاويا كل شيء صريحا فلا يجوز تأويله ولا حباثة فانما هذا ولما كان ذكر الاحكام ادل على المراد من هذه القواعد المجردة تقتطف الاحكام

التالية من كتاب ولسن في السمرة

طلب تاجر من سمار ان يستأجر له سفينة بالني جنيه ولم يشارطه على السمرة ثم عرض عليه خمسين جنيها اي ٢٥ في المئة فابي وطلب مئة جنيه اي ٥ في المئة ورفض الدعوى الى القاضي الدرمن واجتمع المهلكون وسموا اقوال المحصنين واخيرا غلب القاضي وقائع الدعوى بالكلام الآتي

« السألة ما هي الاجرة العادة لسمار استأجر سفينة لوسق البضاعة بالني جنيه . دفع المستأجر له ٢٥ في المئة فقال المدعي ان السمرة يجب ان تكون ٥ في المئة واتى بشهود كثيرين قالوا انهم يأخذون دائما خمسة في المئة على استئجار السفن وقال المدعي عليه بل هي ٢٥ في المئة واتى بشهود لتأييد قوله . وحبذا لو سن قانون صريح يعمل به دائما الا حيث يتفق الفريقان اتفاقا خاصا . فاذا كان ما سمعتموه قد اتفقتم ان السمرة يجب ان

تكون ٥ في المئة فاحكوا للمدعي بمخمين جنبياً اخرى وان كان قد اتفق انما يجب ان تكون  
 ٢ في المئة فاحكوا للمدعي عليه بسقوط دعوى المدعي واذا وجدت ان المسألة لا تدخل تحت  
 العرف وان المدعي يستحق اكثر من ٢ في المئة فاحكوا له بالزيادة  
 ورفضت دعوى مثل هذه الى القاضي لورد النور وفهم المحققون ان السمسرة خمسة  
 في المئة بناء على العرف

واذا وجد في الاتفاق شرط يخالف العرف وجب العمل به مثال ذلك انه تم الاتفاق  
 بين تاجر وعميله على ان يعطيه التاجر خمسة في المئة على كل البضائع التي يبيعها له وعلى كل  
 « الطليات » التي يرضى بها التاجر ويرسلها . وادعى التاجر بعدئذ ان العرف يقضي بان  
 لا تدفع العمولة اذا لم يدفع المشتري ثمن ما اشتراه . فصدر الحكم بوجوب اعطاء العمولة  
 حسب نص الاتفاق سواء دفع المشتري ثمن ما اشتراه او لم يدفعه

واذا كان في العرف شيء غير جائز قانوناً لم يعمل به مثال ذلك ان الذين يشترون  
 ما يشتري للجيش الانكليزي يزيدون الثمن وبأخذون الزيادة لانفسهم ويقال انها عادة  
 متبعة دائماً . ورفضت دعوى من نوعها الى القضاء فقال القاضي انه يجب ابطال هذه العادة  
 حالاً ولو كانت متبعة وحكم بان لا حق للمتل من ان يزيد الثمن

اذا لم يفوض رجل الى سمسار ان يعمل له العمل الذي عمله فلاحق السمسار ان يطالب  
 بالسمسرة . مثال ذلك ان سمساراً ادعى انه عرف زيدا بمرو وكانت نتيجة هذا التعارف  
 ان اشترى عمرو من زيد بيتاً فادعى السمسار بالسمسرة ولكنه لم يقدم بينة على ان زيدا كلفه  
 بايجاد من يشتري بيته فحكم لورد وطن ان لا حق للسمسار بطلب السمسرة الا اذا كان  
 البائع قد اتفق معه على ان يعرفه زيد لكي يبيعه البيت

اذا عمل سمسار عملاً من غير ان يكلف به شفاهاً او كتابة ثم وافق على العمل من عمل  
 له اعتبرت الموافقة كأنها اتفاق سابق مع السمسار . مثاله اذا عرف سمسار اني اريد ان  
 ابيع بيتي ووجد لي مشترياً يشتره واتاني به فرضيت بذلك وبيته البيت حقت السمسرة  
 للسمسار كما ان اتدبته لبيع بيتي

واذا اتدب واحد سمساراً لعمل ثم تم العمل ولكن ليس كما صار الاتفاق عليه ادلاً مع  
 السمسار فذلك لا يبطل حقه . فاذا اتدب سمساراً ليجد له مشترياً يشتره بيتاً له اتاني جنبه  
 فيعطيه ٢ في المئة من الثمن فوجد المشتري ولكنه لم يشتر البيت . بالي جنبه بل باقل من  
 ذلك حقت له السمسرة على الثمن الذي اشتراه به بمعدل ٢ في المئة ولكن اذا اتدب

ليبيع له خمسة آلاف متر من ارضه فوجد له مشترياً لالف متر فقط ولم يشأ المالك ان يبيها وحدها فلا حق للسماز بالسمسرة

وتستحق السمسرة حالما يتم عمل السماسر ما لم يكن الشرط ينفذ وبين من اتدبه مخالفاً لذلك او ما لم يكن العرف مخالفاً لذلك - فاذا حصل عميل على طلب بضاعة لتاجر من معمل وقيل صاحب المعمل الطلب حقت العمولة للعميل ولو اعمل صاحب المعمل ارسال البضاعة التي طلبت منه

وكذلك تستحق السمسرة للسماز اذا لم يتم العمل نعتاً من الذي اتدبه او غلغل في ما اتدبه له . مثال ذلك ان رجلاً كلف سمساراً ان يجد له من بقرضة مبلغاً من المال ويرتجى ملكاً حراً له . فوجد له رجلاً مستعداً ان يقرضه المبلغ المطلوب ولكن هذا الرجل وجد ان الملك غير حراً فلم يقبل به رهناً واهى ان يقرض صاحبه واهى هذا دفع السمسرة ورفعت الدعوى الى القضاء فقال رئيس القضاة ان السماسر عمل كل ما يطلب منه هنا اذ قد طلب المالك منه ان ياتي به بقرضة المال الذي طلبه على رهن مثل الرهن الذي وصفه له ففعل فحقت له الاجرة حسب الاتفاق وغلغل من المالك لانه قال ان البيت حر

وحدثت حادثة اخرى شبيهة بهذه وهي كلف رجل سمساراً ان يجد له من بقرضة ٢٠٠٠ جنيه ويرتجى بيته واعطاه كتابة يقال فيها اذا وجدت لي التي جنيه او اي مبلغ آخر ارضي به فاني ادفع لك على المبلغ الذي اقبضه ٢ في المئة سمسرة . فانا السماسر باناس عرضوا عليه ١٦٢٥ جنياً فقط فرضي بها ولكن الدائنين طلبوا منه ان يستخرج لهم صورة عقد المشتري فابي فخلصاً من دفع النفقات اللازمة لذلك فيطالب الرهن واهى ان يدفع شيئاً للسماز بناء على انه لم يقبض شيئاً . ورفعت الدعوى الى القضاء فقال القاضي بامول يحصل ان غرض كاتب الاتفاق ان المدعى عليه لا يدفع للمدعي سمسرة الا على النقود التي يستلمها فعلاً وانه حر ان يستلم النقود او لا يستلمها سواء كان عدم استلامها نعتاً منه او لسبب صحيح . ويحصل ان يكون المشي ان السماسر لا يحق له السمسرة اذا ابي الدائن ان يدفع المال . او ان يكون معنى قوله « المبلغ الذي اقبضه » المبلغ الذي ارضى به . ويظهر لي ان مراد المستدين هو اذا وجدت لي من يدبني التي جنيه دفعت لك السمسرة . ويحصل ان يكون طالب الدين قد وضع كلمة « اقبضه » لكي يدل على انه لا يدفع سمسرة الا على المبلغ الذي يقبضه فعلاً . اما انما فارى الاحكام في هذه المسألة واماها متجهة الى

اعطاء السمار حقه من السمسرة اذا عمل العمل الذي كُتِبَ به ولا يجوز منها اذا لم يتم العمل فعلاً غلطاً من الذي اتدبه.

ومن هذا القبيل ان مالكاً كُتِبَ سمساراً بان يجد مشترياً لارضه فوجد المشتري ولكن المالك طلب ان يكتب في عقد البيع عبارة لم يرضَ سماي المشتري ان تكتب فيه لبطل البيع والى المالك ان يدفع سمسرة ورفضت الدعوى الى القضاء فحكم القاضي ان السمسرة غير واجبة لان البيع لم يتم ولكن يحق للسمسار ان يأخذ اجرة عمله والاجرة هنا تساوي السمسرة وطلب مالك من سمسار ان يجد مشترياً لبيته فوجد له المشتري المطلوب وتم الاتفاق على الثمن بينه وبين المالك في ١٦ يناير وطلب المشتري ان يسلم البيت في ١٥ مارس على الابد فلم يقبل البائع ان يتعهد بتسليمه له الا بعد انتهاء الفصل في مدينة لندن فالتى البيع وطلب السمسار سمسرة فاني المالك دفعها وجمعه ان البيع لم يتم وجمحة السمار ان المالك لبيت يجب ان يكون قادراً على تسليمه لمن يشتره منه ولو بعد مدة كافية وحكم المحلفون له بالسمسرة بناء على ان المدة من ١٦ يناير الى ١٥ مارس كافية لتسليم البيت

ولا يحق السمسرة الا اذا عرض من يأتي به السمار مبلغاً قبله الطالب او هو منطبق على الشروط التي اشترطها. قال لورد اشرفي احد احكامه ان السمار لا يستحق السمسرة الا اذا اتى بمشتري حقيقي مستعد ان يرتبط بالمشتري نعم اذا حضر مشترياً مثل هذا ولم يتم المشتري ظلل وجده في ملكية ما يراد شتره او لانه وجد البائع غير راضٍ بالبيع حتى له السمسرة ولو لم يتم البيع اما في هذه القضية فالشروط التي اشترطها المشتري اولاً لاتمام المشتري من حيث دفع الثمن والتفقات لم يقبل بها البائع ولا تنازل عنها المشتري وظالت بينهما الخسارة ولكنها لم يتفقا ولم يرتبط المشتري بمشتري البيت ولذلك فالسمسار قد عجز عن اثبات حقه وطلب بعضهم من سمسار ان يجد لهم من يسلفهم ١٢٠٠٠٠ جنيه لانشاء سكة

جديدية لغرض طبعهم ثلاثة مشروعات للحصول على المال المطلوب فلم يقبلوها ثم اخذوا المال بواسطة اخرى فطلب منهم السمسرة مدعيان ان عدم نجاحهم كان منهم فكان الحكم انهم غير مكلفين بدفع السمسرة له لانه لم يتم بما تدبره له حسب الاتفاق بينهم وبينه واذا وقف العمل عند الخسارة لم تجب السمسرة مثال ذلك ان شركة من شركات السوكرتاه طلبت من بعض السماسرة ان يجدوا لها من يسلفها مبلغاً من المال على رهن ترهته له واعطتهم كتابة تقول فيها انها تعطيه السمسرة اذا تمت السلفة بواسطة مباشرة او بواسطة امر بينهم باسحاب المال فاحضروا لها ائاماً بلفون الامرال برهن ولكنهم ابوا ان

يلفوا المال للشركة ثم حلت تلك الشركة وطلب السامرة سمسرتهم بناء على انهم فعلوا ما طلب منهم . فقال القاضي شيب في حكمه ان السامرة لم يأخذوا من اصحاب المال سنداً او عقداً يراطهم باتمام السلفة نعم ان الناس الذين احضروهم كانوا يريدون تليف العقود وجرت المذاكرة بينهم وبين الشركة في الشروط المطلوبة ولكنهم لم يفتقروا عليها فبطل العمل . واحضار شخص مستعد ومريد لعمل من الاحمال لا يكفي بل يجب ان يبق على ذلك الاستعداد وتلك الارادة الى ان يتم العمل . فلو اتى السامرة بتعهد مكتوب من اصحاب الاموال انهم مستعدون لتقديم المال المطلوب ثم ظهر خلل في امتلاك الشركة للملك الذي تريد رهنه فمدلوا عن تليف المال بسبب ذلك فالشركة مسؤولة بالسامرة . اذا كان لزيد فرس واستخدم عمراً ليجده له مشتركاً فاني يجادل فرأى الفرس واني ان يشتره لسبب او لغير سبب لم تحقق السامرة لعمرو على زيد . ولا حق للسامرة باتمام تقدر لم عن جزء عمولة من العمل لان هذا العمل واحد لا يجرأ ولا يمكنهم ان يطالبوا بسطل وضرب بناء على ان الشركة اقامت العقبات في سبيل اتمام السلفة لان الشركة كانت تود اتمامها حتماً

ان العمل الذي يمله السمار يجب ان يكون مثل ما طلب متدبته حتى يستحق السامرة وان اختلف عنه يجب ان لا يكون الا اختلاف جوهرياً . مثال ذلك ان مالكا طلب من سمار ان يجده له من اشترى منه ارضاً لتصلح لبناء ثلاثة آلاف جنيه فاحضر له رجلاً اتفق معه على ان يبني في الارض ويدفع له ايجاراً لها ١٥٠ جنيهاً في السنة كأن ثمنها ٣٠٠٠ جنيه كما طلب والزباخسة في المئة وذلك على ٩٩٩ سنة وله الحق ان يدفع الثمن كله قبل مضي عشرين سنة ويملك الارض . ولم يبن المالك ان يدفع السامرة بناء على ان السمار لم يجده من اشترى الارض منه فعلاً لكن احد القضاة قال ان ما حدث دنا هو كاشترى تماماً . وقال آخر اذا لم تحكم على المدعى عليه في هذه الدعوى حدثت مشاكل كثيرة ولم تكده توجد حادثة واحدة يستحق السمار فيها السامرة . وعندني ان السمار وجد مشتركاً او من هو في حكمه فعل المالك ان يدفع السامرة

اراد رجل ان يبيع ملكاً بجمعة واربعين الف جنيه وكلف سماراً ان يجده له مشتركاً بهذا الثمن فوجد مشتركاً دفع ٤٠٠٠٠ جنيه فقط ثم زادها الى ٤١٠٠٠ جنيه فقبل بها المالك ولكنها ابي دفع السامرة مدعياً انه فوض السمار بالبيع بجمعة واربعين الف جنيه لا بواحد واربعين الفاً . ورفضت الدعوى الى القضاء وحكم فيها بوجوب دفع السامرة . لكن كان يحق للمالك ان لا يبيع ملكه بواحد واربعين الفاً فلا يأخذ السمار

حينئذ شيئاً . قال القاضي وطن في حكم من احكامه « اذا اراد مالك ان يبيع ملكاً  
 وطلب من سمار ان يجد له مشترياً وذكر له الثمن الذي يرغب في البيع به فقد استخدم  
 ذلك السمار بنوع تام حتى اذا باع الملك المشار اليه الى الشخص الذي احضره له لحقت  
 السمره ولو كان الثمن اقل مما عينه المالك حينما اتدبه لهذا العمل وتحديد الثمن  
 انما يمنع السمار من البيع باقل منه اذا لم يرض المالك بالثمن الاقل . ولكن اذا كان الثمن  
 الذي حُدَّ هو اساس تبقى عليه المساومة فالثمن الاخير الذي يرضى به المالك هو المراد .  
 واذا طلب مالك من سمار ان يترجم له يتيه فقال له السمار هل تبيع البيت اذا وجدت  
 لك مشترياً فاجاب نعم ايمه ولكن بشرة آلاف جنيه ولا اقبل شيئاً اقل من ذلك ولو غرنا  
 واحداً فلنا سمار مفوض بالبيع بثمان مائة اذا لم يأت به لم تحق له سمره في رأبي »  
 ولا ندرى ما يكون حكم لورد وطن ان احضر السمار مشترياً بتسعة آلاف جنيه  
 ورضي المالك ان يبيعه البيت بهذا الثمن افلا تحق له السمره

ومن الاحكام المفيدة الحكم التالي وذلك ان مالكاً طلب من سمار ان يجد له مشترياً  
 ويعطيه سمره ٢٠ في المئة حينما يتم المشتري فاحضر له مشترياً اتفق معه على الثمن وهو  
 ١٨٥٠٠ جنيه ودفع عربوناً ٩٢٥ جنيهاً ثم دفع ٣٠٠٠ ثم دفع مبلغاً آخر حتى صار كل ما  
 دفعه نحو ٢٠٠٠ جنيه وعجز عن دفع بقية الثمن وبطل البيع . وطلب السمار سمرته عن  
 الثمن كله او عن المبلغ المدفوع منه على الاقل واي المالك ورفقت الدعوى الى المحكمة  
 فقال لورد لنسبي ان السمار لا يستحق السمره الا اذا اثبت ان البيع تم فعلاً او انه لم  
 يتم لسبب من البائع اما هنا فالبيع لم يتم لعله من المشتري وقد اعترف المشتري انه لم يعد  
 قادراً على دفع بقية الثمن فلا لوم على البائع بل هو قد سهّل الدفع على المشتري بتسيط الثمن .  
 وقد قال السمار انه يفهم من التفويض شيئاً انه يستحق السمره على ما دفع من الثمن  
 ولكن حيث يوجد نص صريح لا يعمد الى التأويل

وطلب رجل من سمار ان يشتري له ارضاً واعطاه تفويضاً يقال فيه اعطيك مئة  
 جنيه سمره اذا وافق محامي على عقد المشتري . وبعد المساومة في الثمن أبطل الشراء فطالبه  
 السمار بالسمره فلم يحكم له بها لانه لم يثبت انه قدم عقداً للمحامي لكي يوافق عليه وقيل  
 في المحكم انه لو قدم عقداً للمحامي ورفض الموافقة عليه لسبب غير معقول لحقت له  
 السمره ايضاً