

وحمام الزاجل أكبر من الحمام الاعيادي يبلغ طوله ٣٧ سنتيمتراً ووزنه ليبرة وربع  
وعضلات صدره قوية جداً وهو سريع الطيران ومنقاره ممشى بفشاء جلدي مقبب ممتد الى  
ما فوق الرأس ومتصل بطرفي النم . وكما كان هذا الغشاء كبيراً وكان للطير حلقة متسعة حول  
عينيه لا ريش عليها زاد حسنه وارنتت قيمته . واستخدامه ضروري للحصارات ونقل الاسرار  
عند الخشية من الاغيار والاشرار

واذا شاع استعمال التلغراف بلا سلك فيستغنى عن الزاجل كما انه قل استعماله لما ظهرت  
الاسلاك البرقية وهو لا يزال مع هذا يُستعمل في بعض اقطار الغرب لنقل الاخبار المالية الى  
اسواقها وتبليغ الاخبار للصحف الخطيرة  
محمد كرد علي

## ارباب المال والاعمال

المستتر لفر صاحب صابون صنّيت

لما اخترنا سيرة هذا الرجل لنضمها الى سيرة الرجال الذين سميناهم بارباب المال والاعمال  
خطر لنا ان كثيرين من القراء لا يعدون صانع الصابون اهلاً لان يذكر اسمه مع اسماء  
الرجال العظام الذين تُسَع بهم ثروة بلادهم وتزيد قوتها لانهم لم يروا بين صانعي الصابون  
رجلاً بلغت ثروته مبلغاً عظيماً لكن ما يتيسر في البلدان الكبيرة الواسعة الثروة لا يتيسر في  
الصغيرة الفقيرة . ولو كانت سيرة هذا الرجل مقتصرة على نجاحه في صناعته وتجارته ما عيننا  
بنشرها ولا وجدت لها محلاً في المقتطف ولكننا رأينا فيها مثلاً لما يجب ان يجري عليه ارباب  
الاعمال في معاملة المال اذا ارادوا ان يضيفوا الى الثروة حسن السمعة والاحدوثة فنشرناها  
عسى ان يكون في نشرها عبرة للذين يشغلهم من شدة وطأتهم

المترجم المتروليم رسكث لقرولد سنة ١٨٥١ وكان ابوه تاجراً يبيع المأكولات فشاركه  
في تجارته الى ان صار عمراً ثلاثين سنة ثم استقل وفتح محلاً لبيع البقالة وعكف عليه بهمة  
ونشاط فوسع نطاقه ووفّر ارباحه وباعه بعد خمس سنوات بستين الف جنيه عازماً ان ينقطع  
لعمل آخر اوفر ربحاً من البقالة وهو عمل الصابون فاشترى مصبنة صغيرة وحاول ان يصنع  
صابوناً جديداً يسميه اسماً سهلاً دورائه على الالسة ويكون له وقع حسن في الآذان فصنع  
هذا الصابون بعد تجارب كثيرة ونفقات كبيرة وكتب بضعة اسماء جعل ينظر فيها يوماً بعد  
آخر الى ان اختار منها اسم صنّيت ( اي نور الشمس ) وحينئذ اقبل بكيمته على ما حسبته

السبيل الوحيد لتجاهه وهو الاعلان عن هذا الصابون في الجرائد والطرق والاماكن العمومية لكي يصير اسمه مألوفاً عند الجميع ولم يضره بنفقة على الاعلانات حتى انك لا تنجح جريدة انكليزية ولا مجلة الا وتجدها فيها اعلاناً او أكثر عن هذا الصابون بل تجده الاعلانات عنه في شوارع المدن الانكليزية وضواحيها والطرق التي حولها بل في الحقول الزراعية والمزارع وكل مكان يتردد اليه الناس ولعله انفق نصف دخله على الاعلانات

فانتعت اعماله حالاً وضاعت المصنعة التي اشتراها عن القيام بها فاختر مكناتاً آخر بنى فيه مصبنة كبيرة جداً . وليس عمل الصابون سراً غامضاً ولا هو من الصناعات المجهولة التي يستطيع صاحبها ان يربح منها ربحاً غير مألوف ولكن المستر لشر رأى ابواب الربح واسعة اذا تحكّم في جلب المواد التي يصنع الصابون منها وفي الاساليب التي يستفاد بها تماماً يطرح من المصابن عادة وفي تقليل النفقات اللازمة لا يصلح الصابون الى استعماله فانشأ المعاصر في اميركا واخذ يوزع القطن من مصر ونقل النارجيل من جزائر ساموي الى معاصر سديني باستراليا حيث عصر الزيت منه وتقاؤه واتى به الى انكلترا وباع كسبه لفلاحى استراليا علماً لمواشيهم وقلل نفقات العمل والنقل حتى صارت على اقلها

ولما انتشر صابونه في افطار المكنونة ورأى ان صنعة في انكلترا وارساله اليها يزيدان النفقة وبقتلان الريح انشأ المصابن الكبيرة في بوستن وفيلادلفيا ليبيع صابونها في الولايات المتحدة . وفي مدينة تورنتو ليبيع صابونها في كندا . وفي مدينة سديني ليبيع صابونها في استراليا . وفي اولتن ليبيع صابونها في سويسرا . وفي منهم ليبيع صابونها في المانيا . وفي بركل ليبيع صابونها في الهوليك . فزالت بذلك نفقات النقل الى هذه البلدان ومكوس الجمارك . واضاف الى هذه المصابن معامل تعمل كل ما يلزم لها ويتعلق بها من عمل العلب والصناديق والورق والكتب وما اشبه واوصلها بسكك الحديد العمومية بخطوط خاصة بها وبني لها سفناً لنقل صابونها بحراً وألف شركة لهذه المصابن سنة ١٨٩٤ جعل رأس مالها مليوناً ونصف مليون من الجنيهات وبلغ ربحها تلك السنة عشرة في المئة ثم زاد رأس مالها سنة ١٩٠٠ لجملة ثلاثة ملايين من الجنيهات وبلغ ربحها حينئذ خمسة عشر في المئة . وعدد العمال في القسم الذي في بلاد الانكليز وحدها ٣٢٠٠ عامل

ونجاح المرء في عمله دليل على مقدرته ولكنه قد لا يكون دليلاً على استقامته وكرم اخلاقه . فكم من رجل اثري من دماء غيرته وكم من مثري لا يجود بدرهم على ابناه نوعاً اماً المترجم فنياً رأى ثروته تزداد يوماً فيوماً وان دخله في السنة بلغ خمسين الف جنيه بعد ان انشأ المصابن

بستين او ثلاث اضطربت انكاره وحسب انه لا يستحق هذا الربح كله فزعم ان يعطي المال جانباً من ربحه ليس دراهم تزيدم اسرافاً بل راحة من عناء الاعمال فقلل ساعات عملهم من تسع ساعات في اليوم الى ثمان وبني لهم منازل صحيحة انفق عليها ٣٥٠ الف جنيه لكي يشتعوا بالصحة والراحة . وجعل يعطيهم اجازات كل سنة يقضونها في النزعة هم وناؤهم واولادهم وبعث برؤسائهم الى معرض غلاسكو فاقاموا فيه اسبوعاً على نفقتهم . وبعث الناقا وسمتته منهم الى معرض باريس انفق عليهم خمسة آلاف جنيه فانقضى نقلهم اليها اربعة قطرات مخصوصة ومثني قنطار مصري من الزاد في اثناء الطريق ومثني مركبة ركبوا فيها في باريز

والبلد الذي بناه لهم استكمل فيه شرائط الصحة والراحة فاليوت مبنية على الاسلوب الانكليزي يحيط بكل بيت منها حديقة صغيرة والشوارع تامة النظافة والتنظيم والاشجار مفروسة على جانبيها وهو يعطي الجوائز للذي يعني بمجديته أكثر من غيره

والمنازل مختلفة الاقدار في الصغير منها مطبخ وغرفتان للنامة ومكان للمؤونة ومكان للجلوس . وفي البلد مدرسة وكنيسة ونادي للمجتمعات الادبية ودار للموسيقى ومكتب للبريد . والتعليم باح للجميع حتى للكبار وعندهم جمعيات علمية وزراعية وفوتوغرافية ومتمتدى للذاكرات والمباحثات الادبية ولتمثيل بعض الروايات ومساحات للالعاب الرياضية على انواعها ويقال جملة ان عند اهالي هذا البلد كل ما يتقف عقولهم ويقوي ابدانهم وينزل السامة من نفوسهم . وقد جادت صحتهم بسبب ذلك فباغت وفياتهم في العام الماضي عشرة في المئة فقط والمتوسط في البلاد الانكليزية عشرون في المئة او اكثر . وزادت مواليدهم زيادة بالغة جداً فبلغت ٥٦ في الالف

ويظهر الرجل صاحب هذه المبرات من مبراته ويقال انه لا يسر ما لم يزر السرور شاملاً كل الذين حولهُ وهو ربة بين الرجال قوي البنية طلق الحجاب حازم الى الغاية القصورى يتناز باقدامه على عظام الامور وسرعة ادراكه لفائدة المشروعات التي تعرض عليه . بعيد النظر في العواقب سريع الحكم في الامور اذا اخذ في امر لم يشه عنه شيء . يكتشف الشبان الذين يرجى نجاحهم ويعتمد عليهم ويكل اليهم ما يحسب انهم يفلحون فيه وهو مع ذلك متضع لا يحسب له فضلاً في شيء من اعماله بل يعد نفسه ساعياً لعمل ما يجب عليه . وقد طاف حول المسكونة مراراً كثيرة زار فيها معاملها المختلفة المنتشرة في كل الاقطار

وهو من المولعين بالبناء والتنون الجميلة على انواعها وعندهُ مجموع كبير من الصور الثينة

## المستريار كس

ان طلاب العلوم الطبيعية ولا سيما علم الفلك يعرفون اسم ياركس من نظارته العظيمة التي لا تزال اعظم ما صنع من نوعها حتى الآن ولا اعظم منها الا نظارة معرض باريس. وقد يظن بعضهم انه عالم من علماء الفلك او امير من الامراء بمجرد اللام لتقليد الذكر ولا يخضر بيالم انه عصامي من اولاد اميركا الذين اثروا بجدهم واجتهادهم ثم استخدموا ثروتهم لتقليد ذكركم ابتداء هذا الرطل في العمل وهو ولد عمره اثنتا عشرة سنة فانه كان يتردد على سوق نقام في مدينة فيلادلفيا يوم السبت من كل اسبوع وتباع فيها البضائع بالميزان وكان يسر بذلك ويتخى ان يكون في عداد البائعين والشارين

وذات يوم مر بهذه السوق فرأى فيها صناديق فيها نوع من الصابون كان يشتري منه لامله فذهب الى البقال (البقال) الذي كان يشتري الصابون منه وسأله كم ثمن الرطل من هذا الصابون فقال له اثنا عشر سنتا (اي غرشان ونصف) فقال وبكم تشتريه انت فقال اني اشتريه بتسعة سنتات فقال اتشتريه بهذا الثمن مهنا كان مقداره فقال نعم. وكان معه ذريهات جمعها بالتقتير مما تعطيه اياه امه فعاد الى السوق وانتظر الى ان عرض الدلال الصابون فدفع في الرطل ستة سنتات ولما سمع الحضور صوته دهشوا والتفتوا ليروا من هذا الولد الذي يناظر كبار التجار. فرسا مزاد الصندوق الاول عليه وكذلك الصندوق الثاني والثالث الى خمسة عشر صندوقا ثم خفض السعر قليلا وجعله خمسة سنتات ونصفا فرسا عليه مزاد خمسة صناديق اخرى. واسرع الى البقال واخبره انه احضر له عشرين صندوقا من الصابون بالسعر الذي قطعه معه وهو تسعة سنتات الرطل فدهش البقال من ذلك كما دهش التجار ودفع اليه الثمن فحضر ودفع ثمن الصابون وعاد الى بيته وقد ربح مائة طائلا

واثم دروسه في المدرسة مثل كل ابناء الاميركيين ودخل مخزن تاجر من تجار الدقيق والحلطة كاتباً بغير اجرة فارضى التاجر باجتهاده فاعطاه في آخر السنة عشرة جنيهات هبة وتعلم وهو هناك طرق البيع والشراء لكن نفسه كانت تسمره الى اعلى من ذلك فخرج من عند التاجر وفتح محلاً للسمسة وعمره احدى وعشرون سنة. وكان غاية في الاجتهاد والانتباه ولين العريكة فلم يمض عليه وقت طويل حتى صار كثيرون من الاغنياء من زبائنه فجمع شيئاً من الثروة وصار يعد من "البنكيارية"

وكانت الحرب الاهلية ناشبة في اميركا واسعار الاوراق المالبة وكل السلع التجارية تملو وتبسط بسرعة البرق لغير سبب ظاهر والمضاربات على اشدها فيفتني المرء اليوم ويفتقر غداً ولا

يُثبت على الاشغال الآ الشبصر الذي لا يبطر اذا فجع ولا يقنط اذا فشل. ورأى ان اوراق الحكومة اسلم عاقبة من غيرها فقصر شغله عليها فربح من ذلك ربحاً وافراً. ورأى الذين يعاملونه فرط ذكائه وحذره فاعتمد عليه التجار والمشتغلون بالاوراق المالية وسدوه بمبالغ طائلة من المال فزادت ارباحه كثيراً واستمر سائراً في سبيل النجاح الى ان احترقت مدينة شيكاغو فحسر بذلك خسارة كبيرة ذهبت بثروتها كلها وباموال كثيرة مما استمده من غيره فرأى ان لا بد له من اعلان افلاسه رسمياً

وعاد بعد هذه الخسارة اشد حذراً مما كان اولاً الى ان تبين ان محلاً من المحلات التجارية الكبيرة على شفا الافلاس وان افلاسه سيحط ثمن الاسهم كثيراً باع مقداراً وافراً "على المكشوف" منها قبلما اشتهر افلاس هذا المحل وبيع بذلك ربحاً كبيراً فاشترك في مسكة فيلادلفيا الحديدية وانتقل من الاشغال بالمضاربات الى الاشغال بالشركات وادارتها وكانت قيمة السهم من اسهم هذه الشركة ثلاثة جنيهات حينما تولّى ادارتها فبلغت بحسن ادارته عشرين جنيهاً ولما رأى ذلك قصر اشتغاله على فرع واحد وهو فرع الترامواي وكان ينزل الى مكتبه قبل الساعة السادسة صباحاً ولا يخرج منه الا وقد مضى جانب كبير من الليل واستمر على ذلك الى ان نشر سكك الترامواي في فيلادلفيا وجمع ثروة وافرة

ولما رأى ان المجال ضاق عليه في فيلادلفيا قصد مدينة شيكاغو وانشأ بنكاً فيها واقام خمس سنوات يرقب احوال سككها الى ان تيسر له تأليف شركة لانشاء سكك الترام فيها فالفها وادارها بمهارة فائقة وهمة لا تعرف الملل ووسع نطاقها حتى حارت تمتلك خمس مئة ميل من سكك الترام ثم زادها اتساعاً وانشأ سككاً كثيرة لتصل بالمدينة وسهل الانتقال على سكانها فربح اموالاً طائلة وصار من اصحاب الملايين الكثيرة

فلما انه خسر خسارة فاحشة وقتما احترقت شيكاغو ذهبت بها امواله واموال كثيرين من مدائيه فلما اثرى عاد الى فيلادلفيا ودعا اولئك المدائين الى وليمة فاخرة اعدّها لهم وبعد الطعام قدم الى كل واحد منهم تحويلاً على البنك بالمال الذي كان له عنده مع فائدته القانونية المركبة من حين افلاسه الى ذلك اليوم فاوفى كل ما كان عليه ورياءه مع ان قوانين التجارة لا تضطره الى شيء من ذلك فذاعت شهرته في الدنيا كلها ونال بذلك من حسن الاسم والسمعة ما لا يُنال بالمال

لما النظارة المنسوبة اليه فبلغت نفقاتها مئة الف جنيه وهي كاسرة قطر بلورتها اربعمائة عقدة او اكثر من متر قليلاً وهي مؤلفة من بلورتين ثقيلتا بعضاً اكثر من خمسة قناطر مصرية

وثقلها مع الطرق الذي يحيط بهما نحو عشرة قناطير وبلغ ثمنها ثلاثة عشر الف جنيه. وقد وصفنا هذه النظارة غير مرقرة والذي يميننا من ذكرها الآن ان رجلاً جمع ثروته بالشركات والمضاربات عرف كيف يكتب حسن الاحدوثة بايثاره اموالاً خسرها في حادثه لا بأسراف ولا بخطأ بل بقضاء وقدر. وعرف ايضاً كيف ينفق على ما يفوق به كل من تقدمه حتى المالك الكبيرة لان نظارته لا تزال الكبرى من نوعها حتى الآن

## ناموس النشوء في تقدم العمران

(١)

العلم باصوله وفروعه يشبه صرحاً نخيم البنيان مشيداً الاركان رفيع الطباق مديد الرواق ووضِع اساسه منذ نشأة الانسان وسيزداد اتساعاً وبعلو شأناً مع تقدم العمران . ولكل من الوفاء الخلق الذين اشتركوا في اقامة بنيانه وتوسيع رحابه واءلاء قبايه فضل يذكر على قدر الذكاء في الوضع والمهنة في العمل والأثر في النفع شأن المهندسين والفلملة والبنائين والمزنيين على اختلاف العمل والشرف في الرتب والانداد . والذين تحق لهم الميزة في الفضل والتفخر بين مؤسسي العلم ورائعي جدرانهم الذين خططوا رسومهم وحددوا طبقاته وفضلوا غرفه وقسموا ابوابه ولكن الشرف الاعلى والقدر الأعلى لا أولئك الذين ادركوا القصد في جموعه وعينوا النسب والعلائق بين اقسامه واكتشفوا وحدة القياس والناموس في نظامه

فهما يكن من هوى النفوس الزكية في الاحاطة بمفردات الحقائق واستجلاء غوامضها من طريق البحث والاستقصاء . وهما اشتد اعجاب العقل بهم جميع المعارف وخزنتها وضباط شواردها ومقيدي اوابدها فان ارتياح الخواطر الى نظم فرائدها في فلاة العلم القانوني اشد وردة شتات الفروع الى اصول قليلة اوقع في النفس واعلق في الدهن وابقي في خزانة المحفوظ ولا جرم ان ناموس النشوء العام المحيط بما عرف من شرائع الكون تمتد على ارتقاء العلوم ونشئها تدريجاً من بسائط اصلية الى مركبات فرعية فيتولد من امهات تلك العلوم انواع وصنوف بارترقاء العمران كما تتولد القبائل من الاجداد وتسل الاباء الاولاد . تتجلى هذه الحقيقة لكل ذي بصيرة من طلبة هذا العصر على الخصوص بعد ان درس العلم المتسلسل فأيقن ان حلقاته اخذ بعضها برقاب بعض يعزوكل مولود منها الى والده ويحفظ لها جماع

سلسلة الانساب